



Этапы развития направления JCB от первого лица

4



Новый бренд в линейке «Предприятия «Стройкомплект»

6



Визит представителей «Сумитек Интернейшнл»

8



Первые бетоносмесители SCANIA в Екатеринбурге

8



С НОВЫМ ГОДОМ!

Друзья и коллеги!

Вот и наступает Новый 2014 год! Наши сердца наполняются волшебным ожиданием чудес! Каждый верит, что в Новом году будет еще лучше, еще теплее, еще счастливее! Так и должно быть!

В 2014 году желаю Вам здорового оптимизма и веры в себя! Давайте в любых жизненных ситуациях верить в добро и добиваться поставленных целей. Под бой курантов загадайте желание и оно непременно исполнится!

Пусть будут здоровы Ваши родные и счастье поселится в Ваших домах!

*Президент ООО «Предприятие «Стройкомплект»
Виктор Поддубицкий*

УДИВЛЯЕМ МИР: В ЕКАТЕРИНБУРГЕ ОТКРЫЛСЯ ПЕРВЫЙ В РОССИИ И САМЫЙ КРУПНЫЙ В МИРЕ ТЕХНО-ТОРГОВЫЙ ЦЕНТР JCB



УДИВЛЯЕМ МИР: В ЕКАТЕРИНБУРГЕ ОТКРЫЛСЯ ПЕРВЫЙ В РОССИИ И САМЫЙ КРУПНЫЙ В МИРЕ ТЕХНО-ТОРГОВЫЙ ЦЕНТР JCB



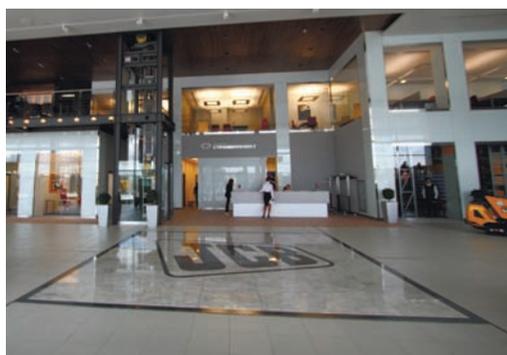
Закладка первого камня Техно-Торгового Центра JCB состоялась 21 июля 2011 года. Прошло два года, и Центр открыл свои двери для первых посетителей. Руководители крупных строительных организаций, представители банков и лизинговых компаний, дилеры JCB из других регионов России и стран СНГ съехались на День рождения екатеринбургского Центра. С официальным визитом прибыли представители администрации Екатеринбурга и области, руководители компании JCB, консул Великобритании в Екатеринбурге, а так же советник-посланник по экономическим вопросам посольства Великобритании в Москве.



JCB демонстрировали свое мастерство и огромный технический потенциал строительных машин.

Впечатляющее действо напоминало выступление симфонического оркестра. Ведущий трейсер паркуркоманды дирижировал всем шоу из ковша огромного фронтального погрузчика. Люди и техника как по магии волшебной палочки выполняли замысловатые движения и экстремальные трюки. Финалом шоу стали яркие фонтаны дневного фейерверка, окрасившие небо разноцветными дымами.

После того как завершились акробатические пируэты людей и техники, гости праздника собрались возле



Всего на открытие Техно-Торгового Центра собралось более 200 гостей.

Праздник начался с увлекательного «Шоу танцующих экскаваторов JCB», участники которого выступили с новой программой. Густой дым песочного цвета окутал площадку для выступления, первым из желтой пелены выехал экскаватор-погрузчик JCB 1984 года выпуска!

Машина наработала немало моточасов, но попрежнему трудится на стройках города. поприветствовал зрителей высоко поднятым фронтальным ковшом, олдтаймер уступил место своим молодым собратьям.

Рокот дизельных двигателей, свет фар и вспышки проблесковых маячков — многотонные гиганты пришли в движение и закружились в плавном танце. Играя стальными мускулами техника отжималась на ковшах, так что колеса отрывались от земли.

Опытные операторы компаний «Стройкомплект» и



центрального входа Техно-Торгового Центра. Президент компании «Стройкомплект» Виктор Поддубицкий и Исполнительный директор компании JCB Алан Блейк (Alan Blake) выступили с приветственной речью.

Виктор Поддубицкий рассказал о первоначальных планах создания Техно-Торгового Центра JCB и основных этапах строительства. Поблагодарил клиентов «Предприятия «Стройкомплект» и представителей



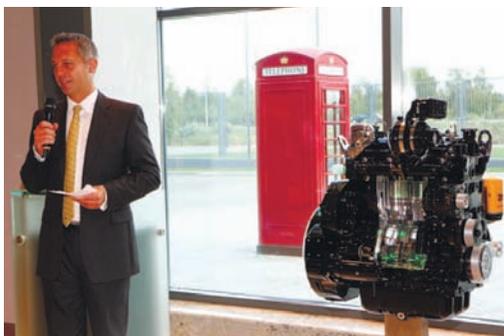
уральских банков за поддержку, а так же особо отметил давние партнерские отношения с компанией JCB. Господин Поддубицкий сказал о том, что Техно-Торговый Центр призван поднять стандарты индустриального бизнеса: представления, продажи и обслуживания спецтехники на новую вершину. Кроме того, в дальнейшем Центр JCB сможет стать базой для сотрудничества с ВУЗами и подготовки технических специалистов.

Алан Блейк в своей торжественной речи отметил, что Россия является одним из важнейших рынков для компании JCB, а Техно-Торговый Центр «Предприятия «Стройкомплект» - одним из самых ярких бриллиантов в короне дилерской сети JCB. Несмотря на то, что Урал и Сибирь с их более чем 30 градусными морозами предъявляют весьма серьезные требования к технике, продажи JCB в этих регионах благодаря официальному дилеру «Предприятие «Стройкомплект» неуклонно растут.



Торжественно разрезав алую ленточку перед входом, Виктор Поддубицкий и Алан Блейк пригласили гостей в шоу-рум Техно-Торгового Центра.

Здесь среди техники и оборудования британской компании собравшихся ждал знаменитый двигатель JCB Dieselmax. Английский турбодизель устанавливается на большинство строительных машин JCB, а гоночный болид, оснащенный сразу двумя форсированными Dieselmax установил мировой рекорд скорости для дизельных автомобилей — 563,418 км/час!



Выставленный в зале JCB Dieselmax руководство JCB подарило компании «Стройкомплект» в честь открытия Техно-Торгового Центра. Этот Dieselmax интересен тем что, представляет собой модель двигателя в масштабе 1:1. Причем модель действующую. Некоторые элементы мотора сделаны прозрачными, например можно видеть как внутри блока движутся поршни.

Управляющий директор отдела продаж JCB Иан Сайерс (Ian Sayers) рассказал о том, что 50 лет назад компания JCB первой в мире разработала экскаватор-погрузчик, а сегодня модельный ряд насчитывает более 300 видов техники, часть из которых (20 моделей) мы видим выставленными в шоу-руме. Во многих из них установлен двигатель JCB Dieselmax. И это не только самый быстрый дизель это еще и самый надежный, экономичный и производительный ДВС в мире. В разработку Dieselmax компания JCB вложила 25 млн. фунтов, что свидетельствует о серьезности подхода JCB к техническим разработкам.

Советник-посланник по экономическим вопросам посольства Великобритании в Москве Барбара Хабберджэм (Barbara Habberjam) говорила по-русски и в частности отметила растущие инвестиции Великобритании в развитие экономики не только Российской Федерации, но и Свердловской области. Так же госпожа Хабберджэм подчеркнула, что Техно-Торговый Центр JCB является ярким примером сотрудничества наших двух стран.

Министр транспорта и связи Свердловской области Александр Михайлович Сидоренко от лица Губернатора и правительства области поздравил всех присутствующих с открытием столь уникального технического объекта. И выразил уверенность в том, что Техно-Торговый Центр JCB поможет в реализации стоящих перед областью планов — в частности проведения Чемпионата мира по футболу 2018. На строительстве объектов будет использоваться техника, приобретенная в Центре JCB.

Первый заместитель главы администрации Екатеринбурга Сергей Владимирович Швиндт отметил, что данный инновационный продукт сыграет важную роль в развитии жилищного, коммерческого и дорожного строительства в г. Екатеринбурге. Так же Сергей Владимирович поздравил Президента компании «Стройкомплект» Виктора Поддубицкого с открытием Центра JCB и поблагодарил за то, что данный центр открылся именно в Столице Урала.



Затем гостей мероприятия ждал фильм о строительстве Техно-Торгового Центра JCB и увлекательные экскурсии с подробным рассказом о самом здании, прилегающей территории, офисах, шоу-руме и его оснащении, а так же о технических особенностях сервисного участка.

Сервисная зона Техно-Торгового Центра имеет в своем арсенале самое современное оборудование. Цех технического обслуживания и ремонта состоит из 10 постов, позволяющих проводить работы любой сложности. Для оперативного отогревания техники в зимнее время предусмотрены специальные системы

– «вулкан».

Особого внимания заслуживает централизованная система учета расхода технических жидкостей, которая интегрирована с учетной системой 1С.

Также стоит отметить наличие специализированной фильтровальной установки с анализатором чистоты, идентичной используемым на заводах JCB. Установка позволяет в максимально короткие сроки оценить степень загрязненности масел, а так же очистить их до рабочего состояния.

При проектировании Техно-Торгового Центра JCB не забыли и об экологии. Все отработанные технические жидкости собираются в специальные емкости и контейнеры, после чего утилизируются. В моечном комплексе грязная вода, оставшаяся после помывки техники, проходит многоступенчатую очистку, в результате чего может использоваться многократно. Моечный комплекс включает в себя два поста и способен принять 46-тонный экскаватор JCB.



Вызывает интерес и шиномонтажный участок. Применяемое здесь оборудование позволяет выполнять любые ремонтные и восстановительные работы, на шинах размером до 26,5 R25, а так же провести ремонт цельнолитых карьерных покрышек.

Узнав немало интересного о Техно-Торговом Центре JCB, гости праздника смогли отведать изысканные угощения на праздничном фуршете. Кульминацией которого стал праздничный торт в виде огромного фронтального погрузчика JCB.

На протяжении всего вечера приглашенные могли своими руками отчеканить памятную «монету принятия решений» украшенную символикой нового Центра. Своеобразным шоу-стоппером стала настоящая лондонская телефонная будка, привезенная из Великобритании. Многие гости захотели сфотографироваться рядом с раритетом, либо непосредственно в нем.

Праздник закончился, и теперь Техно-Торговый Центр каждый вечер зажигает свои огни, манит сверкающей в шоу-руме техникой, а еще провожает и встречает пролетающие над ним самолеты, установленной на крыше большой яркой эмблемой JCB.



ЭТАПЫ РАЗВИТИЯ НАПРАВЛЕНИЯ JCB ОТ ПЕРВОГО ЛИЦА



Главной темой второго номера «SKL Times» стало, конечно же, открытие Техно-Торгового Центра JCB. Незадолго до верстки газеты мы встретились с директором бизнеса JCB — Николаем Поддубицким, чтобы узнать об истории развития направления JCB в компании «Стройкомплект» и об особенностях сотрудничества с JCB.

- Николай, с какими особенностями ведения бизнеса британцев пришлось столкнуться?

- «Предприятие «Стройкомплект» имеет опыт работы с иностранными партнерами уже более 22 лет. Компании из Европы, Азии, ближнего зарубежья и России имеют свои особенности ведения бизнеса. Что касается JCB, то ее отличительной чертой является наличие четко выстроенной структуры управления процессами и паритетные правила работы с дилерами. Благодаря этому, дилер, можно сказать, интегрируется в общую схему работы компании и достигается эффект «единого организма», что выражается в оперативности принятия решений, которая особенно важна в вопросах гарантийного обслуживания и решения технических вопросов.

- Удалось ли чему-то научиться у английских партнеров?

- Компания «Стройкомплект» активно развивается и уходит все дальше в Сибирский регион, структура растет и для эффективного управления мы используем опыт, наработанный за 8 лет работы с JCB в вопросах взаимодействия и корпоративной культуры.

Важно отметить, что за время работы с компанией JCB, удалось достигнуть не только высоких показателей и результатов, но и достичь определенного уровня взаимопонимания и доверия, которое на наш взгляд играет очень важную роль в достижении совместных целей.

- В ноябре этого года компания «Стройкомплект» отмечает 8 лет с того момента как является официальным дилером JCB. Чем для вас запомнился этот период? Каковы его основные вехи?

- Действительно, за 8 лет проделано много работы, можно рассказывать про каждый год в отдельности и в разрезе разных аспектов. Тем не менее, я выделяю несколько этапов развития бренда JCB в компании «Стройкомплект». До 2006 года желтые машины из Великобритании не были представлены на рынке Урала, исключением является МУП Водоканал г. Екатеринбурга, который к тому времени имел в парке не больше 5 единиц машин JCB. Не буду скрывать, что задача была не из простых, так как в тот момент в регионе уже были представлены большинство других производителей. Следует отметить, что к этому времени у нас имелся накопленный опыт работы на данном рынке с российской строительной техникой и сформировалось понимание по дальнейшим действиям для изменения ситуации на рынке импортных строительных машин. Ставка была сделана на инвестиции в оснащение сервисной службы, обучение инженеров, выстраивания индивидуального подхода к каждому клиенту. Конечно, для успеха требовалась активная маркетинговая политика и квалифицированный персонал, который смог бы донести до клиента все особенности техники и убедить в том, что JCB это правильный выбор, поэтому данно-

му вопросу также уделялось особое внимание. Уже после двух лет работы, результат был виден на улицах городов Урала, строительных площадках и карьерах. Данный этап вспоминается с особыми эмоциями, так как именно в то время команда приобрела тот почерк, который прослеживается в бизнесе и по сей день.

В период кризисных лет уделялось большое внимание подготовки сотрудников, оттачиванию бизнес процессов, внедрению и доработки программного обеспечения, внедрению корпоративных стандартов и собственной методике подготовки кадров. Уже к апрелю 2011 года компания переехала в новый современный офис, тем самым символизируя завершение этапа качественного перерождения в новом более зрелом виде.

Этап активного роста направления JCB пришелся на конец 2011 года и продолжается по сей день. В первую очередь это связано с расширением дилерской территории компании «Стройкомплект» в Сибирском Федеральном округе. За 2 года было открыто более 10 филиалов с собственными складами техники, запасных частей, сервисными зонами и круглосуточной выездной технической поддержкой. На сегодняшний день, мы присутствуем практически во всех крупных и средних городах Урало-Сибирского региона, однако, в стремлении быть еще ближе к нашим клиентам развитие филиальной сети на этом не остановится.

29 Августа текущего года компания «Стройкомплект» открыла в Екатеринбурге Техно-Торговый Центр по продажам и обслуживанию спецтехники JCB. Данный центр является не только самым крупным в мире, но и самым современным с точки зрения оснащения сервисных площадей, клиентской зоны, офисных помещений и шоу-рума для техники. По признанию руководства компании JCB, данное событие заставило JCB по новому взглянуть на корпоративные стандарты и пересмотреть требования к дилерским предприятиям в вопросе оснащения технических зон и поддержания общего уровня сервиса пользователей машин. Открытие данного центра задает новый уровень обслуживания клиентов и позволяет компании «Стройкомплект» поднять планку на рынке спецтехники еще выше.

- Завершается 2013 год. Подводя итоги, как бы вы охарактеризовали уходящий год?

- Год был очень насыщенным. Компания выросла имущественными комплексами в Тюмени, Новосибирске, новым центром JCB в Екатеринбурге. «Стройкомплект» принял участие в более чем 30 мероприятиях таких как: выставки, дни открытых дверей, Road Show в Сибири и по Уралу, конкурс операторов спецтехники на Кубок золотого ковша и многое другое. Не простой был год, многое сделано, еще больше пока в идеях и на бумаге. Всегда хочется достигнуть большего и успеть в уходящем году, но тем интересней будет год наступающий.

- И в завершении, Николай, хотелось бы услышать от вас Новогоднее пожелание для клиентов и сотрудников компании.

- В новом году я бы хотел пожелать всем как можно больше приятных и радостных моментов. Здоровья Вам и Вашим близким!

РАСШИРЕНИЕ И ОБНОВЛЕНИЕ ПАРКА АРЕНДНОЙ ТЕХНИКИ – КУРС НА РОСТ И РАЗВИТИЕ!

Аренда техники — давнее и проверенное направление бизнеса «Предприятия «Стройкомплект». Взяв свое начало в 2001 году направление аренды успешно развивается вот уже более 10 лет. На сегодняшний день арсенал компании насчитывает свыше 50 машин и сотни благодарных клиентов. В зависимости от специфики работ, привлечение арендной техники может быть выгоднее и удобнее чем содержание собственного парка.

Более 80% спецтехники предоставляемой в аренду компанией «Стройкомплект» это вилочные погрузчики Toyota. За минувший год вновь было отмечено увели-

чение спроса на услуги данных машин. Принимая во внимание тенденции рынка, руководством компании было принято решение о расширении и обновлении арендного парка.

В 2014 году «Предприятие «Стройкомплект» предложит клиентам вилочные погрузчики Toyota новой 8-ой серии, с мачтой от 4,5 метров, функциями свободного хода и смещения каретки, а также электропогрузчики Toyota 7FB15 для работы в закрытых складских помещениях. В новом году к парку арендной техники добавятся вилочные погрузчики Toyota грузоподъемностью 5 и 7 тонн, которые пользуются огромной популярно-

стью при выполнении сложных задач по перемещению тяжелых грузов!

Забывая о своих клиентах «Предприятие «Стройкомплект» всегда предлагает организовать доставку арендованного оборудования и предоставляет услуги профессионального оператора, значительно оптимизируя работу и сокращая срок аренды. Стоит отметить, что вся предоставляемая в аренду техника, зарегистрирована в органах Гостехнадзора и регулярно проходит техническое обслуживание.

Аренда складской техники в компании «Стройкомплект» это новые возможности для вашего бизнеса!



ОБУЧЕНИЕ СПЕЦИАЛИСТОВ — ЗАДАЧА СТРАТЕГИЧЕСКОЙ ВАЖНОСТИ

Середина декабря в «Предприятии «Стройкомплект» ознаменовалась проведением сразу двух крупных тренингов. С понедельника по четверг в стенах Техно-Торгового Центра JCB прошло обучение для сервисных инженеров, а в пятницу Центр уже принимал специалистов отделов продаж.

Технические специалисты изучали конструктивные особенности колесных и гусеничных экскаваторов JCB серии JS. Тренинг, в котором приняли участие инженеры из уральских и сибирских филиалов «Предприятия «Стройкомплект» направлен в первую очередь на повышение уровня подготовки молодых технических специалистов, недавно влившихся в ряды компании.

В ходе занятий сервисные инженеры освоили особенности программного обеспечения электронных

систем экскаваторов JS и современные методы его диагностики. Подробно ознакомились с устройством двигателей JCB Dieselmach объемом 4,8 л, которые все активнее занимают место в моторных отсеках английских гусеничных экскаваторов. Также специалисты обменялись опытом и узнали много интересного о современном сервисном оборудовании, применяемом в Техно-Торговом Центре JCB.

Стоит отметить, что обучение вели непосредственно представители JCB Russia: технический тренер JCB Алексей Филимонов, руководитель сервиса JCB в России и СНГ Андрей Кузнецов и представитель JCB по Уральскому федеральному округу Павел Моисеев.



Следующий тренинг проходил при участии не только представителей JCB Russia (технический тренер Денис Тимофеев), но и специалистов JCB из Великобритании. Опытные тренеры Стефен Галлимор (Stephen

Gallimore) и Том Фрейзер (Tom Frasier) рассказали о технических особенностях и преимуществах экскаваторов-погрузчиков JCB, а так же сравнили их с моделями других производителей.

Сотрудники отделов продаж «Предприятия «Стройкомплект» смогли не только получить полное представление о современных тенденциях в данном классе машин, но и еще раз убедиться, что JCB — экскаватор-погрузчик №1 в мире.

Различные тренинги и семинары, в том числе с привлечением специалистов завода-производителя, проводятся компанией «Стройкомплект» на регулярной основе. Такая стратегия позволяет не только постоянно повышать уровень подготовки сотрудников, но и создавать структуру безупречного сервисного обслуживания клиентов.



«ПРЕДПРИЯТИЕ «СТРОЙКОМПЛЕКТ» — ОФИЦИАЛЬНЫЙ ДИЛЕР КОМПАНИИ MAGNI



Итальянская компания Magni Telescopic Handlers — производитель нового поколения “умных” телескопических погрузчиков.

Семья предпринимателей Magni работает в машиностроительной отрасли с 50-х годов. Сегодня компания Magni выпускает инновационные телескопические погрузчики с поворотной платформой и тяжелые телескопические погрузчики грузоподъемностью до 40 тонн.



Модель Magni RTH 5.30 с высотой подъема 29,9 метров является самым высоким телескопическим погрузчиком в мире.

При разработке и проектировании телескопических погрузчиков Magni большое внимание уделяется безопасности и надежности машины. Поэтому все модели уже в стандарте оснащаются автоматической системой предотвращения опрокидывания, системой автоматического распознавания навесного оборудования с



Виктор Поддубицкий и Рикардо Магни (Riccardo Magni)

автопересчетом нагрузок, а так же системой самовыравнивания аутригеров относительно поверхности.

Для наибольшей надежности и увеличения ресурса погрузчиков Magni, основные гидравлические линии выполнены из металла и проложены внутри стрелы.

Все телескопические погрузчики Magni оснащены инновационной системой сенсорного управления рабочим оборудованием — Command Control. Расширенный пакет самодиагностики и программирования Magni позволяет через интернет выявлять неисправности или вносить изменения в программное обеспечение с помощью обычного смартфона или ноутбука.

Панорамная герметичная кабина Magni класса Deluxe отвечающая стандартам ROPS/FOPS, с отопителем и кондиционером, оборудована системой поддерживающей избыточное давление воздуха. Избыточное давление предотвращает попадание пыли в кабину даже в момент открывания двери.



Каждая сошедшая с конвейера модель Magni, уже укомплектована всем необходимым для работы с различным навесным оборудованием: платформа, пульт дистанционного управления, лебедка, ковш, вилы и многое другое.

Magni это гибкая компания, которая прислушивается к рецензиям дилеров, арендных компаний, и конечных покупателей, внося изменения и стараясь сделать свои модели более совершенными и удобными. Так, например, в разработке модельного ряда Magni RTH принимали участие сотрудники фирмы Colle — крупнейшей арендной компании Европы.

Для северных стран, в том числе и России, компания Magni разработала варианты северного исполнения, включающие: 24V электрооборудование, 2 аккумулятора, подогрев топлива, предварительный подогрев двигателя и подогрев гидравлического масла. Кроме того система сенсорного управления теперь русифицирована.

С ноября 2013 года продукция Magni представлена и в Урало-Сибирском регионе официальным дилером — компанией «Стройкомплект».

Телескопические погрузчики Magni — правильный выбор для тех, кто хочет работать с максимальной производительностью и получать максимальную отдачу.

«ТЕРМИНАЛ ИСТОК» ПОДВОДИТ ИТОГИ ГОДА И СТРОИТ НОВЫЕ ПЛАНЫ

Одним из бизнес-направлений «Предприятия «Стройкомплект» является логистический комплекс «Терминал Исток». В его состав входит открытая площадка 14 000 м² и отапливаемые склады категории В+ общей площадью 10 000 м², с возможностью хранения скоропортящихся продуктов.

В рамках «Терминала Исток» действует склад трубопровода, который начал свою работу еще в 2002 году. В связи с ежегодным увеличением объемов проката руководством «Предприятия «Стройкомплект» было

принято решение выделить дополнительные 9 500 м² площади для дальнейшего развития направления. В 2013 году реализовано продление подъездных железнодорожных путей на 655 метров, благодаря чему, данный отрезок способен дополнительно вместить 37 вагонов. Так же на этом участке установлены два козловых крана, каждый грузоподъемностью 16 тонн. Все это, безусловно, повышает возможность обработки большего количества грузов и сокращает время погрузочно-разгрузочных работ. Нововведения позволят

увеличить грузооборот до 100 вагонов в месяц, и распределять до 8 000 тонн трубопровода.

В планах на 2014 год у перспективного и развивающегося направления «Терминал Исток» — реализация новых амбициозных задач!



ВСТРЕЧА НА ВЫСШЕМ УРОВНЕ

Президент «Предприятия «Стройкомплект» Виктор Поддубицкий и директор бизнеса JCB Николай Поддубицкий встретились с председателем совета директоров JCB — лордом Энтони Бамфордом.

Встреча проходила в штаб-квартире JCB в Ростере, графство Стаффордшир. В ходе 1,5 часового диалога стороны обсудили итоги 8 лет сотрудничества и перспективы развития партнерских отношений. Энтони Бамфорд высоко оценил инвестиции в развитие бизнеса и большую работу проделанную компанией «Стройкомплект» за данный период, а также положительно отозвался о новых и нестандартных подходах компании в ведении бизнеса.

Лорд Бамфорд высказал намерение в будущем посетить головной офис «Предприятия «Стройкомплект» в г. Екатеринбурге и один из сибирских филиалов компании.

В завершении встречи председатель совета директоров JCB и руководство компании «Стройкомплект» сделали памятные снимки в холле штаб-квартиры, рядом с легендарным экскаватором погрузчиком JCB 3CX.



ОБЕСПЕЧИВАЕМ И ПОДДЕРЖИВАЕМ ЖИЗНЬ НА РОССИЙСКОМ СЕВЕРЕ

Энергетическая система России, заложенная 21 февраля 1920 года, созданием комиссии ГОЭЛРО, на сегодняшний день не смогла охватить своим мощным главным энергетическим кольцом все уголки необъятной России. В связи с большой удаленностью и труднопроходимостью, а также со сложными природно-климатическими условиями, существуют районы, где основным источником электроэнергии и сегодня являются дизель-генераторные установки. Главное требование к ДГУ - это надежность, качество и адаптированность к суровым условиям эксплуатации.



«Предприятие «Стройкомплект», официальный представитель Английской компании JCB в Урало-Сибирском регионе, предлагает промышленные дизельные генераторы JCB. Отличительными особенностями промышленных дизельных генераторов JCB являются:

- способность в короткие сроки принимать большие нагрузки;
- неограниченное время работы;
- оптимальные технико-экономические показатели в ходе эксплуатации;
- большой межсервисный интервал;
- высокая степень автоматизации.

Контроль и управление электростанцией возможно вести дистанционно, с помощью любых существующих каналов связи. Большой ресурс позволяет использовать промышленные дизельные электростанции в ка-

честве основного источника электроснабжения любых потребителей.

Сегодня JCB производится **стандартная линейка промышленных дизель генераторов, мощностью 8КВА – 730КВА, и установок мощностью до 2700КВА, изготавливаемых по индивидуальным заказам.** При производстве дизель генераторных установок используются дизельные двигатели, хорошо зарекомендовавшие себя при эксплуатации в Российских условиях: JCB, IVECO, Scania, MTU и др. Генераторы (альтернаторы) используются только синхронные бесщеточные и необслуживаемые, переменного тока с самовозбуждением. Атмосферостойкий, всепогодный, шумозащитный кожух позволяет эксплуатировать генераторы на улице, а низкий уровень шума – в жилых зонах.

Для эксплуатации в жестких климатических условиях предлагается исполнение в **блок-контейнере типа «СЕВЕР»**, оборудованном всеми системами, необходимыми для эксплуатации генератора в условиях крайнего Севера.

В первую очередь это уникальная система очистки топлива, позволяющая удалять до 99,95% грязи, воды и других примесей! Это и система внутреннего освещения, обогрева, пожаро-охранной сигнализации, дополнительные системы подогрева дизтоплива и топливной аппаратуры, системы учета расхода топлива, а так же автоматизация дозаправки топливом. Все эти

дополнительные системы обеспечивают снижение доли участия человека в работе ДГУ и соответственно, повышают ее автономность.

Все дизель генераторы JCB оснащены электронной системой управления, позволяющей программировать режим работы установки. Управление выведено на унифицированную русифицированную сенсорную цифровую панель, являющуюся последним словом техники. Эффективное безаварийное функционирование обеспечивается с помощью автоматического мониторинга показателей работы электростанции и выдачи получаемых данных на дисплей с применением предупредительной сигнализации и запрограммированного автоматического выключения дизель генератора в случае возникновения нештатной ситуации. Продуманность конструкции дизель генераторов JCB: удачная компоновка, удобный доступ к узлам и агрегатам облегчают техническое обслуживание. Дизель генераторы JCB приспособлены к круглосуточной работе и не требуют остановки для проверок и профилактики.

Таким образом, **приобретая дизель-генератор JCB, вы получаете максимально надежное решение задачи автономного электроснабжения любого объекта.** А в совокупности с программой **«Сервис 24 часа в сутки»**, от ООО «Предприятие «Стройкомплект», вы имеете еще и высочайшего уровня техническое сопровождение поставленной электростанции!



БУКСИРОВОЧНЫЙ ТЯГАЧ TOYOTA НА СЛУЖБЕ ПРЕДПРИЯТИЙ МАШИНОСТРОЕНИЯ

Статистические данные за последние несколько лет показали, что количество груза, обработанного буксировочными тягачами, увеличилось в два раза. Отлично зарекомендовавшие себя на аэродромах всего мира, буксировочные тягачи TOYOTA постепенно находят применения на промышленных предприятиях. Отгрузка буксировочного дизельного тягача TOYOTA модель 2TD20 была проведена со склада «Предприятия «Стройкомплект» для одного из крупнейших производственных предприятий Свердловской области.

Все больше промышленных предприятий приобретают данную модель для использования в производственной цепочке, благодаря тяговому усилию в 2000 кг, которое позволяет перевозить одновременно до 30 тонн груза и тем самым значительно сократить сроки выполнения производственных работ. Мощный

дизельный двигатель преодолевает любые сложности: от перевозки крупногабаритных грузов с высокой скоростью, до поднятия грузов по крутым наклонным плоскостям.

Крупнейший производственный комплекс в области железнодорожного машиностроения, оснащенный современным технологическим оборудованием, использует дизельный тягач TOYOTA для перевозки тяжелых материалов между цехами. Разработанный для того, чтобы удовлетворить потребности даже самых взыскательных профессионалов, обладающий высокой скоростью движения и маленьким радиусом поворота, буксировочный тягач приобретает большую маневренность на любой территории. При движении, буксировке или повороте, неважно, тягач 2TD20 зарекомендовал себя как профессионал!

В Россию тягачи поставляются в комплектации со стальной кабиной, обогревателем и антиобледенителем – идеальный вариант для работы в различных климатических и эксплуатационных условиях.



ОФИЦИАЛЬНЫЙ ВИЗИТ ПРЕДСТАВИТЕЛЕЙ «СУМИТЕК ИНТЕРНЕЙШНЛ»

Ежегодно «Предприятие «Стройкомплект» посещают иностранные делегации высокого уровня.

Руководство «Сумитек Интернейшнл» посетил «Предприятие «Стройкомплект» в декабре текущего года. Значимость встречи подчеркнул статус гостей – генеральный директор «Сумитек Интернейшнл» Тору Кавакаме и начальник департамента TOYOTA BT Такиоши Изуми. Следует отметить, что данная встреча – первый визит Тору Кавакаме в должности генерального директора «Сумитек Интернейшнл». В рамках визита состоялась встреча с президентом «Предприятия «Стройкомплект» Виктором Поддубицким, руководителем направления TOYOTA BT Валентином Овсянниковым и руководителем отдела продаж TOYOTA BT Ксенией Батюк.

В ходе встречи прошел обмен мнениями о состоянии и перспективах дальнейшего сотрудничества наших компаний.



Был проявлен интерес к развитию географии поставок, к удовлетворенности клиентов техникой TOYOTA

и качеством обслуживания. В ходе визита были подведены итоги продаж за 2013 и намечены планы на 2014 год. Тору Кавакаме отметил достаточно высокие показатели продаж и качество сервисного обслуживания.

Специально для международной делегации была организована обзорная экскурсия по территории центрального офиса, также был посещен недавно построенный Техно-Торговый Центр JCB. Участники визита смогли понаблюдать за работой офиса и сервисных станций.

Представители «Сумитек Интернейшнл» высоко оценили работу направления TOYOTA BT, и поздравили клиентов и сотрудников компании «Стройкомплект» с наступающим Новым годом.

ПЕРВЫЕ БЕТОНОСМЕСИТЕЛИ SCANIA В ЕКАТЕРИНБУРГЕ

Сразу два бетоносмесителя Scania P400 8X4 были переданы клиенту «Предприятия «Стройкомплект» в середине октября этого года. Покупатель – одна из крупнейших компаний по производству бетона в Свердловской области. Это первая поставка бетоносмесителей Scania P400 8X4 в Екатеринбурге и области.



Автобетоносмесители и бетононасосы Scania созданы для тяжелых условий работы. Новый пакет off-road,

включающий усиленную конструкцию кабины, прочный стальной бампер и цельную стальную защиту картера, обеспечивает надежность автомобиля в самых тяжелых дорожных условиях, будь то разбитая дорога или изрытая колеями стройплощадка.

Грузовики Scania собираются по модульной схеме. Клиент может заказать, как только шасси, так и автомобиль с различным кузовным оборудованием, а так же полным набором опций. Такой подход позволяет создать грузовик максимально соответствующий условиям работы, на которой он будет использоваться. Официальный дилер компании Scania «Предприятие «Стройкомплект» предлагает широкий ассортимент конфигураций шасси, трансмиссий и кабин, для того чтобы ваш автомобиль полностью соответствовал вашим требованиям.

Отгруженные бетоносмесители Scania P400 8X4 не стали исключением. В данных автомобилях опционально установлены такие системы как Scania Opticruise с

режимом эксплуатации в условиях бездорожья, новая противобуксовочная система и новый ретардер Scania с улучшенными рабочими характеристиками, а так же обновленная ходовая часть.

Бетоносмесители Scania уже успели себя зарекомендовать с лучшей стороны. После нескольких месяцев активной эксплуатации заказчик остался доволен качеством и эксплуатационными характеристиками P400 8X4. Водители в свою очередь по достоинству оценили комфорт кабин Scania. В результате компания приобрела еще два таких же бетоносмесителя!

Немаловажным фактором при выборе официального дилера стало наличие современной сервисной станции «Предприятия «Стройкомплект», отвечающей высоким стандартам качества Scania.

Грузовые автомобили и автобусы Scania – надежно и эффективно решение для компании, комплексно подходящей к выбору транспорта для своего бизнеса!

НАШИ СОТРУДНИКИ

МЫ ОТКРЫВАЕМ НОВУЮ РУБРИКУ «НАШИ СОТРУДНИКИ», В КОТОРОЙ БУДЕМ БРАТЬ ИНТЕРВЬЮ У СПЕЦИАЛИСТОВ КОМПАНИИ, РАССКАЗЫВАТЬ О КЛЮЧЕВЫХ ДОЛЖНОСТЯХ И ИНТЕРЕСНЫХ ЛИЧНОСТЯХ.

В связи с активным развитием филиальной сети Сибирского региона мы встретились с региональным директором по Сибири — Дмитрием Вершининым и узнали много интересного об особенностях его работы, о значимых событиях и успехах в жизни регионального директора и о развитии Сибирского региона.



- Дмитрий, расскажите, приходилось ли заниматься спецтехникой до работы в Компании «Стройкомплект»?

- До прихода в «Стройкомплект» я занимался развитием продаж автомобильной электроники в Уральском регионе, но решил попробовать себя в более тяжелой технике.

- Почему выбрали именно эту компанию?

- Несмотря на то, что тогда я ничего не знал про «Предприятие «Стройкомплект», уже на первом собеседовании мне рассказали о планах, об открытии новых направлений. Приходя на повторное собеседование, я как раз застал переезд в новый офис в Большой Исток и понял, что данный активный и амбициозный ритм работы очень мне подходит.

- Расскажите, пожалуйста, об этапах вашей карьеры?

- Я пришел в компанию развивать направление весового оборудования JCB. На протяжении нескольких месяцев был расширен склад оборудования, создана команда продавцов в нескольких городах. При достижении определенных результатов, я ушел возглавлять направление Wirtgen Group. Перед новым 2012 годом руководство компании предложило создать и развить филиал в г. Красноярске. И уже 7 января я летел с семьей, с вещами в незнакомый город. В начале 2013 года стало ясно о расширении дилерской территории «Предприятия «Стройкомплект», и мне вновь поступило предложение организовать новый филиал уже в Новосибирске. Сегодня в сферу моей ответственности входит несколько филиалов в Сибирском федеральном округе.

- С какими трудностями пришлось столкнуться, какой новый опыт приобрели?

- Учитывая, что тема спецтехники мне была незнакома, пришлось начинать с изучения самых азов. Трудностей было много, сейчас все вспоминается с улыбкой, но опыт был самый разнообразный, от отогрева экскаватора в -40 градусов подручными материалами до посещения завода компании JCB в Великобритании.

- Сложно ли было решиться на переезд в другой город? Как ваши близкие отнеслись к этому?

- Решиться было сложно, но я всегда стремился сделать что-то «с нуля». Здесь появилась возможность испытать себя на прочность и посмотреть на результат своей работы. Семье было еще сложнее, и поддержка моей жены на протяжении двух лет является главным мотивирующим фактором для достижения результатов.

- Дмитрий, что вы могли бы посоветовать молодым сотрудникам только начинаю-

щим свой путь в компании «Стройкомплект»?

- Как это ни банально, но все очень просто. В мире много пословиц на эту тему, начиная от «под лежачий камень вода не течет» и заканчивая «чтобы заработать доллар, нужно оторваться от стула». Чудес не бывает.

- Какие задачи перед вами как перед Региональным директором по Сибири стоят сегодня?

- В настоящее время продолжается оптимизация работы уже существующих филиалов, а так же покорение новых регионов. В Сибири очень большой потенциал, и работы здесь очень много, но мы не успокоимся, пока не «раскрасим» эту территорию желтым цветом.

- Высокий темп работы оставляет мало свободного времени. Тем не менее, когда случается такая возможность, как вы проводите свой досуг? Знаю, что вы увлекаетесь мотоциклами.

- Верно, мотоциклы очень близки мне по духу, но это очень эгоистичное хобби. На данный момент, учитывая большую занятость, свободное время я стараюсь проводить с семьей на природе. В Сибири много рек и озер, и прошлым году я открыл для себя новую сферу и получил удостоверение судоводителя.

- Чем для вас запомнился уходящий 2013 год?

- Я мог много написать про успехи и достижения нашей команды, но уходящий год для меня больше всего запомнился рождением второй дочери.

- Дмитрий Владимирович, что бы вы хотели пожелать в преддверии нового 2014 года клиентам «Предприятия «Стройкомплект» и сотрудникам компании?

- Я хочу пожелать всем успехов, терпения, и, конечно, Сибирского Здравья!

«ФЕСТИВАЛЬ СИЛЫ» В МАГНИТОГОРСКЕ

Более двух десятков спортсменов возрастом от 15 до 40 лет испытывали свою силу и выносливость, кантуя огромное колесо, подбрасывая гири, тягая автомобиль и перемещая 3CX Sitemaster массой более 8-ми тонн.



Фестиваль привлек большое количество как желающих принять участие, так и любителей посмотреть на красивое зрелище и поболеть за спортсменов. А посмотреть было на что. Начав с классического жима штанги и упражнений с гирями, спортсмены перешли к более нестандартным дисциплинам. Например, таким как «фермерская прогулка» — нужно было про-

гуляться с таким коромыслом массой 180 килограмм. Затем кантование двухсот килограммовой тракторной покрышки.

Но самым наиболее точно подходящим под определение «силовой экстрим» стало упражнение — буксировка. Сначала атлеты, из положения сидя, тянули внедорожник, вес которого переваливает за две тонны. Тянули на время. С заданием справились все! И даже установили новый рекорд 19,68 секунды.

Дальше стало еще экстремальней. Магнитогорский филиал «Предприятия «Стройкомплект» выступил партнером «Фестиваля силы-2013» и предоставил экскаватор-погрузчик JCB 3CX Sitemaster. Строительную машину массой, если быть точным, 8 136 килограмм спортсмены должны были протаскать как можно дальше, время не учитывалось. В этот раз «гераклы» двигались по закрепленной на асфальте лестнице.

Любопытные зрители прорвали ограждение и сбросились на площадке, загипнотизированные действием охранники им даже не препятствовали. Под радостные крики болельщиков силачи надрывая мускулы, тянули желтый JCB вперед, едва не вырывая лестницу

из асфальта. Максимальное расстояние, на которое удалось переместить экскаватор-погрузчик, составило более семи метров!

После окончания фестиваля атлеты признавались: «Тяжелее всего было тащить JCB». Спортсмены сошлись во мнении: данное мероприятие фестиваль не только силы, но и здоровья. И выразили надежду, что молодежь посетившая фестиваль, увидит на живом примере, на что способен человек и предпочтет спорт и здоровый образ жизни.



«ROAD SHOW JCB» — ТЕХНИКА БЛИЖЕ К КЛИЕНТУ

В Свердловской области много небольших городов составляющих промышленную мощь Урала, но удаленных на несколько сотен километров от Екатеринбурга. Малые и крупные предприятия Серова, Ирбита, Алапаевска, а так же других районных центров заинтересованы в качественной и производительной строительной технике. Однако по тем или иным причинам у специалистов компаний далеко не всегда есть возможность посетить столицу среднего Урала, и ознакомиться с новыми образцами спецтехники.

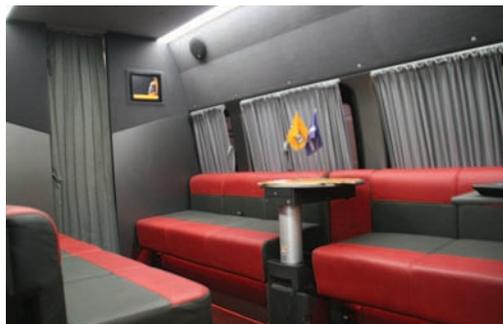
Понимая эту потребность, представители «Предприятия «Стройкомплект» сами отправились в путь по городам Свердловской области с программой — «Road show JCB», призванной сделать английскую спецтехнику еще ближе к клиенту.

Маршрут Road show напоминал большое кольцо и прошел по восьми городам Свердловской области: Нижние Серги — Нижний Тагил — Серов — Алапаевск — Реж — Ирбит — Камышлов — Каменск-Уральский. Все путешествие заняло две недели.



Тягач Scania с тралом для транспортировки техники вез легендарный экскаватор-погрузчик JCB 3CX Sitemaster и мини-погрузчик нового поколения JCB PowerBoom 280. Сопровождал автопоезд — «Мобильный офис JCB». Офис оснащен высококлассным аудио оборудованием, позволяющим создать на демонстрационной площадке музыкальный фон и «живой звук» для ведущего шоу.

В мобильном офисе потенциальные клиенты могут ознакомиться с видеоматериалами о технике JCB и выпить чашечку горячего ароматного кофе.



Нижние Серги. Город встретил караван JCB хмурым осенним небом. Дождь то и дело сменялся морозом снегом, но суровая погода не смогла помешать жителям Нижних Серг оценить уникальные возможности английской спецтехники. Представители строительных и коммунальных компаний по достоинству оценили широкий список навесного оборудования и комфортные условия работы для оператора, предлагаемые техникой JCB.



Нижний Тагил. На площади рядом с Нижнетагильской филармонией и видом на знаменитую Лисью гору сотрудники компании «Стройкомплект» развернули небольшой лагерь желтой спецтехники.

Качество дорог второго по величине города области за последнее время значительно улучшилось, но еще многое предстоит сделать. И потому интерес дорожников строительных компаний Тагила к технике JCB вполне закономерен. Представители администрации Нижнего Тагила связанные с дорожной инфраструктурой города также посетили экспозицию «Предприятия «Стройкомплект».



Серов. Проехав около 230 км по узкой трассе усыпанной торговыми точками, предлагающими кедровые орешки, клюкву и другие дары леса, колонна техники JCB прибыла в Серов. Этот город самая удаленная точка маршрута «Road show JCB». На площади возле Дворца культуры металлургов строительные машины JCB смогли привлечь всеобщее внимание, даже если бы не демонстрировали уникальные трюки. Частные лица и индивидуальные предприниматели, работники крупных предприятий и представители администрации с интересом знакомилась с передовыми образцами английской спецтехники.

Алапаевск. Ночью в Алапаевске выпал снег, но к утру практически растаял. На Соборной площади, где в рамках «Road show JCB» состоялось представление техники JCB собралось много специалистов заинтересованных в приобретении надежной и многофункциональной спецтехники. Причем особый интерес у жителей Алапаевского района отмечался к телескопическим погрузчикам компании JCB. Стоит так же отметить активную поддержку данного мероприятия администрацией города.

Реж. Презентация техники JCB проходила на площадке, прилегающей к центральной улице города, и



располагалась рядом с небольшой стройкой. Силовые трюки английской спецтехники очень отвлекали строителей. Еще бы! Кроме строителей спецтехникой JCB заинтересовались и коммунальные организации Режа, а так же представители администрации.

Ирбит. Можно проехать всего метров 500 по улицам родины мотоциклов «Урал» и насчитать как минимум трех представителей тяжелой российской мототехники! Даже, несмотря на то, что на улице октябрь — для байкеров уже «не сезон». Зато для строительной техники сезон продолжается. Презентация техники JCB состоялась на территории одного из коммунальных хозяйств Ирбита. Инженеры, главные механики, операторы и другие технические специалисты различных компаний приехали поближе познакомиться с машинами JCB. По достоинству оценив передовые технические решения английской спецтехники.

Камышлов. Программа «Road show JCB» произвела на многих жителей Камышлова неизгладимое впечатление. Руководители автошколы ДОСААФ на площадке, которой состоялось выступление техники JCB, тут же заявили о желании приобрести мини-погрузчик PowerBoom 280 для уборки снега, а в дальнейшем и рассмотреть возможность обучения на базе автошколы операторов мини-погрузчиков. Так же хочется отметить активную помощь администрации Камышлова в проведении шоу «Road show JCB».

Каменск-Уральский. Завершающим этапом «Road show JCB» стало выступление в Каменске-Уральском. Мототрасса имени Владимира Друзя превратилась в арену для танцующих экскаваторов JCB. Продемонстрировав силу рабочего оборудования экскаватора-погрузчика 3CX Sitemaster, а так же маневренность PowerBoom 280 и собрав значительное количество контактов потенциальных покупателей техники JCB представители компании «Стройкомплект» отправились обратно в Екатеринбург.

«Road show» завершилось, но команда «Стройкомплект» уже готовится к новому путешествию. Планируется, что в 2014 году «Road show JCB» выйдет за пределы Свердловской области и посетит многие города не только Урала, но и Сибири.



2013 ГОД: ВЫХОД НА РОССИЙСКИЙ РЫНОК «БЕЛОЙ» ЛИНЕЙКИ ТЕХНИКИ «RM-ТЕРЕКС»

Уходящий 2013 год выдался очень продуктивным как для RM-Terex, так и для ее официального дилера «Предприятия «Стройкомплект». Главным событием года стал выпуск целой линейки новых моделей. На российский рынок вышли автогрейдеры серии TG, новые колесные экскаваторы TVEX, а так же гамма сочлененных самосвалов RM-Terex.

На правах лидера рынка, «Предприятие «Стройкомплект» в рамках главной дорожно-строительной выставки SEMMS 2013 продемонстрировало новинки компании RM-Terex. Впервые на Урале были представлены автогрейдер TG180, сочлененный самосвал RM-Terex 9го поколения - TA300 и колесный экскаватор TVEX 140W.

Многочисленные гости экспозиции ознакомились с техническими характеристиками машин, высоко оценили преимущества новой техники, ее оснащение и удобство эксплуатации, а так же получили исчерпывающие консультации специалистов.

Автогрейдер нового поколения TG180 разработан заводом «Брянский арсенал» в сотрудничестве с инженерами корпорации RM-Terex. TG180 выполнен на



уровне лучших мировых образцов и предназначен для проведения больших объемов земляных и профилировочных работ, строительства и содержания дорог. Автогрейдер получил принципиально новую кабину, разработанную специально для этой модели. Дизайн капота так же подвергся изменениям, а благодаря новым компоновочным решениям доступ к узлам и агрегатам стал значительно удобнее. TG180 оснащается немецким двигателем Deutz, позволяющим значительно увеличить производительность машины и при этом

сократить расходы на ее техобслуживание.

Новый колесный экскаватор TVEX 140W – это первый этап глубокой модернизации семейства EK. Машину так же отличает полностью обновленный дизайн, новая современная кабина, усиленное рабочее оборудование, и трансмиссия фирмы ZF.

Сегодня все модели техники, учувствовавшие в выставке, представлены на экспозиции компании «Стройкомплект» и готовы к продаже. Вы всегда можете лично убедиться в преимуществах машин новой «белой» линейки RM-Terex и получить подробные консультации наших специалистов.



КОМАНДА СТРОЙКОМПЛЕКТ ГОВОРИТ «ДА» АКТИВНОМУ ОБРАЗУ ЖИЗНИ



Команда «Предприятия «Стройкомплект» приняла участие в турнире по футболу среди дилеров автомобилей и спецтехники. Организатором турнира выступила Лизинговая компания «Европлан». В турнире на кубок «Европлан», приняли участие такие команды как: «Оками», «Независимость», собственно «Европлан», «Стройкомплект» и другие. Всего 10 команд. В команду «Стройкомплект» вошли сотрудники направлений: JCB, Scania, RM-Terex, а также вспомогательных подразделений компании. Приехал даже «легионер» из томенского филиала «Предприятия «Стройкомплект».



«ПРЕДПРИЯТИЕ «СТРОЙКОМПЛЕКТ» ВОШЛО В СОТНЮ КРУПНЕЙШИХ КОМПАНИЙ СВЕРДЛОВСКОЙ ОБЛАСТИ



Издание «Деловой квартал» разместило на своих страницах рейтинг 100 крупнейших компаний Свердловской области. В него вошли ведущие металлургические и машиностроительные предприятия, уральские филиалы федеральных банков и торговых сетей, крупные транспортные компании, организации, работающие в сфере распределения энергоресурсов, и представители многих других отраслей.

Основной показатель, по которому формировался список — совокупный оборот от продажи товаров, продукции, работ, услуг.

Стоит отметить, что «Предприятие «Стройкомплект» заняло 92 место в рейтинге крупнейших компаний Свердловской области.

Мы признательны нашим клиентам за оказанное доверие и сотрудничество, позволившие компании «Стройкомплект» добиться таких высоких результатов!

КОНКУРС НА ЛУЧШУЮ ФОТОГРАФИЮ «ЗИМА С JCB»!

Дорогие читатели, редакция газеты SKL Times приглашает Вас принять участие в конкурсе на лучшую фотографию «Зима с JCB». Фото английской техники в суровых условиях русской зимы высылайте по адресу: jcb.marketing@skl.ru
Победителя ждёт памятный приз от редакции SKL Times!



ПРОГОНИМ ЗИМНЮЮ ХАНДРУ И РАСТОПИМ ЛЁД ГЛАВНОГО КАТКА ЕКАТЕРИНБУРГА!

Дорогие друзья и коллеги! Начнем 2014 год весело! Берем коньки и хорошее настроение, одеваемся потеплее и все вместе отправляемся на яркое событие зимы — Массовое катание в Центральном парке культуры и отдыха им. Маяковского. Специально для вас конкурсы и призы от «Предприятия «Стройкомплект» и зажигательная танцевальная музыка. Мы ждем вас и ваших близких 5 января в 12.00 у главного входа в парк им. Маяковского. Горящие глаза, море улыбок и очень горячий чай гарантируем! Пожалуйста, подтвердите свое участие в данном мероприятии электронным письмом по адресу: adv@skl.ru (отдел рекламы)
P.S. Те у кого нет коньков могут взять их на прокат прямо на катке.



НОВОГОДНИЕ ТРАДИЦИИ ИЛИ ЗНАЕТЕ ЛИ ВЫ, ЧТО ...



В Англии существует традиция, которая так и называется традиция первого гостя. Оказывается, как только часы пробьют 12, англичане с нетерпением ожидают, кто же будет у них первым гостем. Если им оказывается молодой человек с темными волосами, то год будет удачным!



Кстати, в Англии гости не приходят с пустыми руками. Они обязательно приносят с собой хлеб, уголек и щепотку соли. Именно они символизируют благосостояние, еду и тепло!



Японцы свято верят, что в новогоднюю ночь на улицы городов и сел выходят духи: хороших привлекают, а плохих отпугивают при помощи «кадомацу» — «композиции» из бамбука, сосны и ветвей сливы, перевя-

занных рисовой соломой. Кадомацу выставляют перед входной дверью на всю ночь.



Один из самых важных новогодних ритуалов по всей Италии — это «Чечевица в полночь». Чечевица считается символом богатства и успеха, поскольку ее зерна похожи на монетки. Чем больше ее съешь в праздник, тем богаче будешь в новом году. В дополнение к этой традиции можно отнести и изюм, который тоже являет собой символ богатства по традиции.



В Тайланде встреча нового года продолжается три — пять дней. И всё это время тайцы усердно обливают друг друга водой — вода здесь символизирует жизнь, и священную влагу разбрызгивают везде, где только можно.



В Словакии, Польше, Чехии количество подаваемых в новогоднюю ночь блюд должно быть кратным числу двенадцать. В этих странах на столе должны обязательно присутствовать рыбные, символизирующие благополучие, блюда, орехи с твёрдой скорлупой, означающие возможность справиться со всеми трудностями жизни.



Новый Год в Китае, «Чунь цзе», издавна празднуют в ночь не на 1 января; он наступает в первом или втором месяце года в первое новолуние, получается, что примерно в один из дней с 12 января по 19 февраля. Это значит, что каждый раз эта дата не одна и та же. Так в 2014 году Китайский Новый Год наступает 31 января. В последнее время, чтобы отличить этот праздник от Нового Года по западному стилю, китайцы называют его праздником Весны.



КОНТАКТЫ:

Адрес редакции: 624006, Свердловская обл., пос. Большой Исток, ул. Свердлова, 42/а
Телефон: (343) 311-12-11 (многоканальный)

Горячая линия JCB: 8-800-700-5-066 (звонки по России бесплатно)

Горячая линия SCANIA: 8-800-700-13-05 (звонки по России бесплатно)