

## СТАРТ ПРОДАЖ ВОЗДУШНЫХ КОМПРЕССОРОВ ATMOS

С декабря 2016 года компания Стройкомплект является официальным дилером воздушных компрессоров ATMOS (Чехия), и 24 марта состоялась торжественная презентация нового бренда

## НОВЫЙ HYDRADIG

Новинка JCB - колесный экскаватор Hydradig 110W вызвала ажиотажный спрос в мире и готовится выйти на российский рынок

## SCANIA СОЗДАЛА ПЕРВЫЕ ЧАСЫ ИЗ ГРУЗОВИКОВ

Часы стали серьезной проверкой на то, возможно ли оставаться в своей линии, поддерживать одинаковую скорость и следить за каждой секундой 24 часа подряд

## СЕКРЕТЫ УСПЕШНЫХ ПРОДАЖ ТЕХНИКИ JCB

Компания JCB Russia провела дилерскую конференцию

# SCANIA СОЗДАЛА ПЕРВЫЕ ЧАСЫ ИЗ ГРУЗОВИКОВ



В управлении дальними перевозками быть в нужное время в нужном месте — главный критерий, который обеспечит развитие вашего бизнеса. Вот почему Scania проверила новое поколение грузовиков не чем иным, как временем. Для создания первых в мире часов, состоящих из грузовиков, понадобилось 14 грузовиков, 90 водителей и 70 000 квадратных метров (750 000 квадратных футов) площади на заброшенном аэродроме. «Грузовики — это большие, мощные машины, но одновременно и тонко сконструированные, отлаженные механизмы. Прямо как часы. У каждого грузовика в этих часах своя функция. Осуществить работу всей системы помог мониторинг в режиме реального времени и анализ через сетевые службы», — объясняет Стаффан Арвас (Staffan Arvas), руководитель отдела маркетинговых коммуникаций Scania.

Грузовикам предстояло столкнуться с различными сложностями в зависимости от того, какую стрелку часов они представляют. Грузовикам, которые образовывали секундную стрелку, пришлось двигаться по идеальной круговой траектории каждые 60 секунд на протяжении 24 часов. Грузовики во внутреннем круге поддерживали скорость 13 км/ч, а грузовики во внеш-

нем — непрерывно двигались со скоростью 53 км/ч. Грузовики, составляющие минутную и часовую стрелки, должны были синхронно начинать и заканчивать движение.

Чтобы поддерживать требуемую скорость и при этом минимально расходовать топливо, каждый грузовик тщательно управлялся в соответствии со своим положением в механизме часов. Руководители автопарка Scania в контрольном пункте смогли следить за всеми грузовиками и их состоянием, чтобы исключить непредвиденные остановки и сильный износ. Ключевую роль в успешной работе часов сыграли водители. Элин Энгстром (Elin Engström), водитель Scania, которая вела колонну грузовиков секундной стрелки, объясняет:

«В дальних перевозках самое важное — быть пунктуальным и рассчитывать все детали. Часы стали проверкой на то, смогу ли я 24 часа подряд держать

линию и поддерживать одинаковую скорость. Всем водителям нужно работать синхронно. Это был ключ к успеху».

Часы стали серьезной проверкой на то, возможно ли оставаться в своей линии, поддерживать одинаковую скорость и следить за каждой секундой 24 часа подряд.

Работу часов снимали пять камер, чтобы зрители на сайте могли переключаться между различными точками обзора. Посетители сайта также могли узнать больше о проекте и о новом поколении грузовиков и услуг Scania.

Часы доказали, что вне зависимости от того, перевозите вы зерно или топливо, доставляете лесоматериалы или конструируете часы размером 70 000 квадратных метров, Scania всегда найдет индивидуальное решение для единственного бизнеса, который имеет значение для вашего бизнеса.



# JCB СТАЛА НОВЫМ ПАРТНЕРОМ ГОНОЧНОЙ КОМАНДЫ WILLIAMS MARTINI RACING



Один из крупнейших производителей спецтехники — английская компания JCB, стала новым партнером гоночной команды Williams Martini Racing — участника Формулы-1, на сезон 2017.

В рамках соглашения логотип компании JCB появится на шасси и заднем спойлере болида Williams Mercedes FW40 в начале сезона 2017 года. Логотип будет представлен на комбинезонах и шлемах пилотов Фелипе Масса и Лэнса Стролла, а на Гран-при Велико-

британии логотип JCB можно будет увидеть и на футболках технического персонала.

Популярность гонок Формулы-1 по всему миру даст компании JCB отличную возможность продвигать бренд среди потенциальных и существующих клиентов, а также позволит увеличить продажи техники по всему миру.

Лорд Бамфорд, председатель совета директоров JCB, рассказал: «Для меня, как для инженера и производителя, в основе деятельности компании лежит разработка и проектирование инновационных продуктов. Мы часто объединяем наш инженерно-технический опыт с некоторыми из лучших автомобильных технологий, что позволяет нам производить экономичные и удобные в управлении и эксплуатации машины. Наше сотрудничество с Williams Martini Racing основывается на обоюдном стремлении к инновациям и многолетней связи компании JCB с автоспортом».

Клэр Уильямс, заместитель руководителя команды, добавила: «Мы рады видеть компанию JCB в семье



наших партнёров. Проектирование и инновации также являются основой всей деятельности команды Williams, а значит, у наших компаний общие ценности и видение. Как два крупных британских бренда мы разделяем стремление постоянно развиваться и расширять наши возможности, а не останавливаться на достигнутом. Я уверена, что это сотрудничество будет продуктивным, и с нетерпением ожидаю начала работы с такой престижной компанией, как JCB».

# НОВЫЙ JCB HYDRADIG



Вслед за 3CX Compact компания JCB выпустит на российский рынок инновационный продукт – колесный экскаватор Hydradig 110W.

Процесс создания будущего хита, который в течение трех лет разрабатывался в атмосфере полной секретности под кодовым названием Проект 710, курировал лично председатель совета директоров JCB Лорд А. Бамфорд. Перед командой стояла сложная задача: придумать продукт, отвечающий потребностям клиента и обеспечивающий высокие показатели в пяти ключевых направлениях, таких как обзорность, устойчивость, маневренность, мобильность, сервисное обслуживание. Так родился Hydradig.

Новый колесный экскаватор способен осуществлять землеройные работы, подъем и погрузку материала, а также с помощью навесного оборудования решать самые разные задачи, возникающие в ходе городского строительства, эксплуатации автомобильных дорог и обслуживании дорожного хозяйства.

Hydradig имеет шарнирно-сочлененную стрелу, которая обеспечивает круговую грузоподъемность 1000 кг при оснащении машины двойными шинами.

Конструкторы JCB позаботились о том, чтобы из

кабины, оборудованной панорамными окнами, оператор мог видеть все четыре колеса. Такой результат обеспечивается за счет того, что компоненты силовой установки и трансмиссии теперь размещены внутри колесного шасси, а не на поворотной платформе машины. Соответственно, капот двигателя, гидравлический и топливный баки не заслоняют обзор оператору. Кроме того, отпадает необходимость устанавливать дополнительные поручни на поворотной платформе для безопасного перемещения по ней, в частности, для доступа к двигателю.

В основе предложенного JCB передового решения, повышающего устойчивость и мобильность экскаватора, лежит понижение его центра тяжести. Здесь пригодился опыт, приобретенный при разработке телескопических погрузчиков: команда инженеров сумела скомпоновать гидравлический насос и трансмиссию в колесном шасси машины, а не на поворотной платформе. Кроме того, общая высота Hydradig была уменьшена на 150 мм по сравнению с аналогами, благодаря чему экскаватор можно перевозить в стандартном прицепе с боковыми стенками-шторками. При этом пониженный центр тяжести гарантирует устойчивость

машины при ее транспортировке.

Низкий центр тяжести и непревзойденная устойчивость позволяют оператору по максимуму использовать возможности нового экскаватора, который способен развивать скорость до 40 км/ч. Он быстро перемещается между объектами за счет бесступенчатого гидростатического привода на все четыре колеса и управляемых колес обоих мостов. В связке с машиной для расширения её функциональных возможностей JCB предлагает специальный прицеп: на нем можно перевозить различное навесное оборудование или строительный материал.

Используя шасси, разработанное по технологии, которую внедряют при конструировании телескопических погрузчиков, JCB удалось реализовать в конструкции Hydradig три режима рулевого управления, доступные в стандартной комплектации. В качестве опции доступна функция, которая изменяет направление поворота движения управляемых колес при повороте платформы на 180 градусов. Ведущий передний качающийся мост (угол качания составляет  $\pm 8^\circ$ ) в сочетании с бесступенчатой гидростатической трансмиссией обеспечивают максимальное тяговое усилие на колесах и маневренность на самых сложных участках.

Двигатель, расположенный сбоку на шасси, имеет широко открывающийся стальной капот, что обеспечивает легкий доступ к нему, а также к пакету радиаторов. Все ежедневные проверки и плановое техническое обслуживание можно проводить, находясь на уровне земли. Это сокращает время обслуживания и повышает безопасность, которую не может гарантировать выполнение работы на высоте.

Несмотря на то, что при разработке Hydradig были применены принципиально новые решения, JCB также использовала проверенные временем компоненты и технологии, получившие признание на мировом рынке спецтехники. Это двигатель собственной разработки JCB Ecomax, мосты, гидроцилиндры, кабина и все основные сборочные единицы. Машина также оснащена телематической системой LiveLink, которая позволяет в удаленном режиме отслеживать местонахождение экскаватора, а также контролировать расход топлива и другие эксплуатационные параметры.

## ВЕКТОР NEXT - ДОСТУПНЫЙ КОМФОРТ



Компания Стройкомплект представляет новое поколение автобусов от Павловского автобусного завода «Группы ГАЗ». Вектор NEXT – это новый современный автобус, обладающий высокими техническими характеристиками, надёжностью, комфортом и безопасностью.

Автобус имеет самый современный на сегодняшний день двигатель, который относится к последнему поколению дизельных моторов.

### Комфорт

Вектор Next отличается повышенным уровнем комфорта и удобством пассажиров. Автобус оснащен отдельной системой кондиционирования для пассажиров и водителя, хорошей системой шумоизоляции, электронными рейсоуказателями и бегущей информационной строкой о маршруте. Важно отметить, что новинка полностью соответствует европейским экологическим стандартам EURO-5.

### Надёжность

Новый автобус сконструирован с учетом качества российских дорог. Вектор NEXT оснащён прочным кузовом, способным длительное время выдерживать вибрации и другие нагрузки.

Точность и информативность управления достигаются благодаря интегральному рулевому механизму ZF, модернизированной трансмиссии ГАЗ, увеличенной передаче крутящего момента в коробке передач, сцеплению Sachs с пневмогидроусилителем.

Новая передняя ось с увеличенным углом поворота колес автобуса обладает отличной маневренностью.

Пневматическая тормозная система с дисковыми вентилируемыми тормозными механизмами передних и задних колес и ABS обеспечивает надежное замедление автобуса в любых дорожных условиях, а антипробуксовочная система (ASR) существенно упрощает управление на мокрой дороге или в других условиях недостаточного сцепления колес с дорожным покрытием.

Два автобуса Вектор NEXT уже осуществляют перевозку сотрудников крупнейшей металлургической компании Свердловской области. Пассажиры оценили автобус по достоинству.



# ХОРОШИЕ НОВОСТИ ДЛЯ СТАРЫХ ДРУЗЕЙ: НОВЫЙ СЕРВИСНЫЙ ЦЕНТР SCANIA



Компания «Стройкомплект» продолжает строительство сервисной станции Scania в г. Екатеринбурге. Ее открытие планируется в августе 2017 года, и по замыслу инженеров и архитекторов она будет представлять современный комплекс по оказанию полного спектра услуг по обслуживанию и ремонту автомобилей Scania.

Комплекс, рассчитанный на 12 постановочных мест, будет включать в себя:

- 4 удобных въезда,

- агрегатный участок,
- мойку,
- шиномонтаж,
- вместительный склад оригинальных запасных частей для автомобилей Scania и прицепного состава.

Сервисная станция будет оснащена современным и высокотехнологичным оборудованием европейских производителей, позволяющим производить диагностику и ремонт тягачей и прицепной техники, а также ремонт системы ABS WABCO, обслуживание и заправку кондиционеров, установку дополнительного оборудования. Клиенты сервиса смогут скоротать время ожидания в уютной зоне отдыха или гостинице с душевыми комнатами, спутниковым телевидением и доступом к интернету, а позавтракать или пообедать – в кафе, расположенном на территории компании.

Сервисная станция располагается на территории ООО «Предприятие «Стройкомплект» по адресу: п. Большой Исток, ул. Свердлова, 42 А. Центр соответствует европейскому уровню, а современное техническое оснащение позволит быстро и правильно определить причины поломки, заменить или отремонтировать

вышедшие из строя детали, обеспечив полноценную работу автомобиля.

ООО «Предприятие «Стройкомплект» – официальный дилер автомобилей Scania и лидер по продажам и обслуживанию дорожно-строительной техники, подъемно-транспортного оборудования и автобусов. Компания была основана в 1991 году. Четвертьвековой опыт работы, высококвалифицированные сотрудники, современное оборудование, индивидуальный подход – гарантия высокого сервиса и качества предоставляемых услуг.



## ОТЛИЧНАЯ РАБОТА СПЕЦИАЛИСТОВ КОМПАНИИ СТРОЙКОМПЛЕКТ



В большей части случаев для небольших предприятий аренда вилочных погрузчиков является выгодной. Благодаря аренде организации избегают простоя техники и экономят средства на покупку новой. Ведь зачастую объемы небольшие и техника требуется на непродолжительный период.

Редакция газеты SKL Times съездила в гости к ООО «Плодоовощ», название которой говорит само за себя, компания занимается поставками овощей и фруктов.

Мы задали несколько вопросов Каримову Махмадусуфу Джамоловичу – заведующему складу компании «Плодоовощ».

**Почему возникла необходимость арендовать складскую технику?**

*Каждый раз при поставке товара требовалось оперативно разгрузить фуру, а затем готовить поддоны к последующей транспортировке. Делать это с помощью сотрудников долго и трудозатратно. Покупать новый китайский погрузчик не хотели, а на качественный не было средств. Поэтому приняли решение взять технику в аренду.*

**Какое количество арендованной техники находится сейчас на складе?**

*На данный момент работает один погрузчик, который полностью удовлетворяет все потребности по фасовке и погрузке товара. Погрузчик TOYOTA работает исправно и легок в управлении.*

**Как давно вы сотрудничаете с компанией «Стройкомплект»?**

*Сотрудняем более 7 лет. Очень нравится работать с вашей компанией. За это время убедились в профессиональном подходе и отзывчивости менеджеров. Также стоит отметить наличие собственного сервисного центра и опытных специалистов, которые оперативно реагируют на вопросы и проблемы. Спасибо компании Стройкомплект за добросовестную работу.*

Более подробную информацию о технических возможностях и условиях аренды вы можете уточнить у наших менеджеров по телефону 8-800-700-30-51 (звонок по России бесплатный).



# СЕКРЕТЫ УСПЕШНЫХ ПРОДАЖ ТЕХНИКИ JCB



Компания JCB Russia провела дилерскую конференцию на базе отеля «Heliorpark Lesnoy», объединив представителей трёх дилеров JCB, действующих на территории Российской Федерации: ООО «Предприятие «Стройкомплект», ЗАО «ЛОНМАДИ» и ООО «Техцентр Сумотори».

На конференции подводились итоги прошлого года, а также анонсировались планы на 2017 год.

Вниманию участников была представлена насыщенная программа с презентациями и выступлениями ключевых сотрудников JCB Russia и дилеров.

Открыл мероприятие генеральный директор JCB Russia Андрей Соловьев, начав с подведения итогов минувшего года и планов развития на будущий год. Он сообщил дилерам о выходе на рынок в ближайшем будущем перспективных моделей техники, а также собравшиеся обсудили вопросы предоставления расширенной гарантии на машины и дополнительные возможности финансирования техники через JCB Finance.

Более подробно о новых моделях для российского рынка рассказал менеджер по поддержке продуктов JCB Russia Денис Тимофеев. Среди новинок он выделил гусеничный экскаватор JS305 и фронтальный погрузчик JCB 422ZX. Особое внимание было уделено уникальному предложению, которое появится в бли-

жайшее время: мини-погрузчику с телескопической стрелой Teleskid.

В ходе конференции было объявлено о запуске новой мотивационной программы для менеджеров по продажам техники, главным призом которой является поездка на завод JCB.

Также в фокусе важной информации было подчеркнuto, что с 1 января 2017 года все поставляемые машины будут оборудованы системой JCB LiveLink с активированным 5-летним контрактом на обслуживание.

Руководство JCB Finance признало ООО «Предприятие «Стройкомплект» и ЗАО «ЛОНМАДИ» лучшими дилерами по доле JCB Finance, которая составила в обоих случаях 32%.



Отдельно были отмечены заслуги ООО «Предприятие «Стройкомплект» по достижению рекордной доли рынка по телескопическим погрузчикам, составившей 56,5%.

Со своей стороны представители компании Стройкомплект рассказали о преимуществах отдела по работе с клиентами, благодаря которому удалось существенно повысить показатели обслуживания клиентов, в том числе увеличить скорость обработки заявок, повысить эффективность работы менеджеров, значительно улучшить охват клиентской базы.



Все это позитивно сказалось на результатах продаж техники JCB.

Подобного рода конференции являются важной составляющей сотрудничества компании JCB и дилеров по всему миру. Они позволяют не только подводить итоги, строить планы, обмениваться опытом, но и дают возможность участникам почувствовать себя частью большой и дружной семьи JCB.



## JCB В ПЕРВОУРАЛЬСКЕ



Одной из приоритетных задач компаний JCB и Стройкомплект является максимальная близость к клиенту. Мы стремимся сделать работу с нами комфортной и оперативной, поэтому делаем все, чтобы сократить сроки поставок запчастей и улучшить качество обслуживания.

Специально для удобства наших клиентов мы открыли филиал в г. Первоуральске, где всегда можно

приобрести запчасти, расходные материалы и навесное оборудование на технику JCB, а также сделать заявку на сервисное обслуживание.

**Офис расположен по адресу:** г. Первоуральск, ул. Талица, 2.

**Режим работы:** с понедельника по пятницу с 09.00 до 18.00. Тел.: 8 800 700 5 066.



# СТАРТ ПРОДАЖ ВОЗДУШНЫХ КОМПРЕССОРОВ ATMOS



С декабря 2016 года компания Стройкомплект является официальным дилером воздушных компрессоров ATMOS (Чехия), и 24 марта состоялась торжественная презентация нового бренда.

Более 30 гостей посетили мероприятие и познакомились с компрессорами ATMOS из Чехии. Легкий фуршет и приятная музыка создали непринужденную и дружескую атмосферу. Представитель завода ATMOS Jan Koudelko рассказал собравшимся про историю компании, стандарты качества и ответил на все интересные гостей вопросы. Всем присутствующим были вручены сертификаты на поездку в Чехию, с посещением завода ATMOS, чтобы клиенты смогли лично убедиться в качестве сборки и увидеть передовые технологии производства воздушных компрессоров.

Большое впечатление на гостей произвела презентация компрессорного оборудования. На демоарене сотрудники компании Стройкомплект подготовили демонстрацию возможностей компрессора на примере строительной площадки. Клиентам показали работу отбойных молотков и другого пневмоинструмента.

Также при помощи пескоструйной установки и краскопульта, подключенных к компрессору, демонстраторы сначала подготовили, а затем покрасили ковш погрузчика, продемонстрировав широту применения воздушных компрессоров. В ходе презентации клиенты смогли оценить оснащенность сервисной службы компании Стройкомплект и убедиться в наличии необходимых для обслуживания и ремонта запасных частей.

Одним из наиболее значимых моментов праздника стала первая отгрузка компрессора ATMOS PDP 20 клиенту из Свердловской области. Компания занимается ремонтом и обслуживанием в сфере ЖКХ. По словам руководителя, ранее компрессоры приходилось брать в аренду, но посчитав экономическую составляющую, решили приобрести собственный. Принимая во внимание технико-экономические расчеты, выбор остановили на чешском производителе ATMOS. Компрессор будет выполнять работы по очистке систем отопления под высоким давлением, а также использоваться для работы отбойными молотками, пескоструйными установками и другим пневмоинструментом.



## ВЗГЛЯД В ПРОШЛОЕ

Для наших партнеров, сотрудников и арендаторов складских помещений будет интересно узнать, что на территории компании Стройкомплект, на месте склада № 4, раньше был небольшой пруд. Ежегодно в этот пруд запускали мальков, а осенью, после трудового дня сотрудники компании вылавливали из него рыбу. Общий улов достигал 100 кг в год.



## НОВАЯ СЕРВИСНАЯ ЗОНА JCB В БАРНАУЛЕ



Барнаульский филиал компании Стройкомплект запустил новую сервисную зону общей площадью 250 кв. м, которая полностью соответствует всем стандартам компании JCB.

Новая зона расположена в 3 минутах езды от офиса продаж, здесь же находится склад крупногабаритных запчастей и расходных материалов. Для оснащения сервиса было закуплено дополнительное специализированное оборудование, которое позволит проводить сложные и капитальные ремонты.

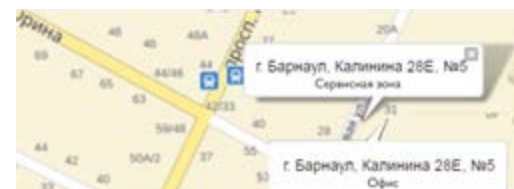
Также в связи с запуском новой сервисной зоны в



филиале проходит акция «Первый на сервис»: первым 5 клиентам, заказавшим услуги в стационарном сервисе, предоставляется скидка на запчасти 20%, следующим 10 клиентам – скидка на запчасти 15%.

**Сервисная зона расположена по адресу:** г. Барнаул, пр-т Калинина, 28Е, №5.

**Режим работы:** с понедельника по пятницу с 09.00 до 18.00. Тел.: 8(3852) 200-048.



# ЭКСПЕРТНОЕ МНЕНИЕ – ВЫБОР ВИЛОЧНОГО ПОГРУЗЧИКА




Варвара Подкорытова – руководитель отдела продаж направления TOYOTA.

«При выборе погрузчика каждый старается руководствоваться принципом минимизации затрат. Обычно это соотношение цены и качества. На мой взгляд, наиболее целесообразно выбрать такой оценочный параметр, как стоимость одного моточаса работы. Данный показатель хорош тем, что включает в себя не только цену покупки, но и стоимость обслуживания и ремонта, энергоносителей и ГСМ, а также ресурс погрузчика.

Например, низкие эксплуатационные расходы и высокая экологичность электрического погрузчика

оборачиваются определенными ограничениями, такими как наличие места для зарядки аккумуляторной батареи с вытяжкой и технический специалист, но расчет стоимости моточаса часто показывает, что такие погрузчики могут оказаться выгоднее.

Чем выше интенсивность эксплуатации, тем надежнее и удобнее в эксплуатации должен быть погрузчик. Для трехсменного режима, безусловно, подходит только новая импортная техника, или надо иметь увеличенный по численности парк погрузчиков. В заключение кратко суммируем все плюсы и минусы классических вилочных погрузчиков с различными приводами в таблице...»

	Рекомендуется для работы на улице	Рекомендуется для работы в закрытом помещении	Не требуется перерывов в работе	Низкий уровень шума	Периодичность ТО	Не требует зарядной станции и специального помещения для зарядки	Низкие эксплуатационные расходы <sup>3</sup>	Доступность заправочной станции	«Жизненный ресурс»	Начальная стоимость
<b>Дизельный</b>	+	-	+	-	- <sup>2</sup>	+	-	+	+	+
<b>Газовый</b>	+	±	+	-	- <sup>2</sup>	+	±	-	+	±
<b>Электрический</b>	-	+	- <sup>1</sup>	+	+	-	+		- <sup>4</sup>	- <sup>5</sup>

1 Требуется перерыв для зарядки или замены аккумуляторной батареи

2 На погрузчиках с ДВС ТО проводится чаще, чем на электропогрузчиках

3 Бензин дешевле дизельного топлива, электро не требует заправки, кроме затрат на электроэнергию

4 Срок службы аккумуляторной батареи ограничен количеством циклов, со временем потребуется замена

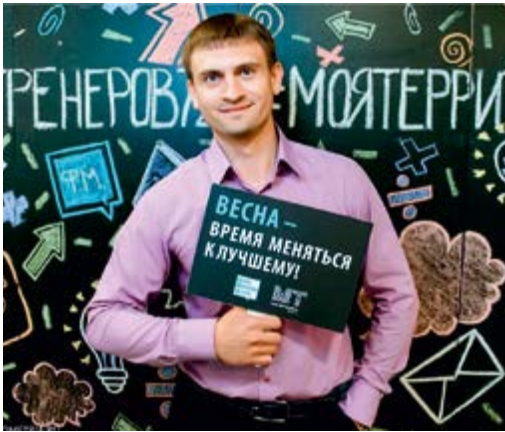
5 Более высокая начальная стоимость из-за аккумуляторной батареи

## ТЕХНИКА С НАРАБОТКОЙ

- ✓ TRADE-IN
- ✓ ПРОДАЖА И ВЫКУП
- ✓ ЛИЗИНГ



# НАШИ СОТРУДНИКИ: ДЕНИС СИТНИКОВ



Мы продолжаем нашу рубрику и сегодня отправились в город Тюмень для знакомства с Денисом Ситниковым – руководителем отдела продаж техники JCB.

**Денис, добрый день! Подскажите, как давно вы работаете в компании Стройкомплект, и почему выбрали именно эту компанию?**

Я работаю в Стройкомплекте с 30 мая 2011 года. Скоро будет уже 7 лет. На предыдущем месте я работал с легковой техникой, хотя с самого детства у меня был интерес к большой строительной технике, поэтому когда появилась возможность, я сменил работу.

На тот момент рынок спецтехники мне практически не был знаком и пришлось очень много сил потратить на изучение техники, клиентов, конкурентов. Где-то помогли знания, полученные в вузе, где-то моя общительность. Что касается выбора именно компании Стройкомплект, то если обратиться в прошлое, вряд ли мое решение выбора компании не было осознанным. Как бы человек не планировал свою карьеру или личную жизнь, самые важные свершения в его жизни – это во многом воля случая! Но проработав в компании почти 7 лет, я могу с уверенностью сказать, что мой выбор был правильным, ведь Стройкомплект – это компания, которая несет в себе сильные ценности: надежный партнер, качественная продукция и забота о своих сотрудниках через их развитие. Как мне кажется, за этими ценностями стоит сила.

**Какие основные достижения видите в своей работе?**

Как только пришел в компанию, я начал работать с муниципальными предприятиями. На тот момент в каждой компании был уже сформирован парк техники, импортная занимала 30%. Я сделал акцент на производительность, амортизацию и экономичность нашей техники. В результате мне удалось достичь увеличения парка импортной техники у клиентов с 30 до 60%. Ведь приятно работать на новой технике и не тратить время на ремонты и заказы запасных частей.

**Вы являетесь руководителем отдела продаж: какие планы ставите перед отделом и как их реализуете?**

Конечно, как руководитель отдела, я ставлю план по продажам, но важно не только продать технику, но и стать другом клиенту так, чтобы когда он за-

хочет купить еще, он первым делом вспомнил про тебя. В реализации всегда помогает утренняя планерка и корректировка планов и целей.

**Применяете ли вы какой-то необычный подход в своей работе?**

Мой подход, думаю, вполне обычный: работаю с каждым клиентом так, как я бы хотел, чтобы работали со мной. Я считаю, что клиент приходит ко мне как к специалисту за советом, а я в свою очередь должен все знать про продукт и грамотно помочь ему с выбором.

**Вы стали лучшим сотрудником отдела продаж по итогам 2016 года. Как удалось добиться таких результатов?**

Все очень просто: благодаря опыту, накопленному годами. Конечно, нельзя не отметить замечательную программу по финансированию JCB Finance, а именно лизинг 0% – хороший инструмент, который помог мне достичь таких результатов.

**Вы принимаете активное участие в жизни тюменского филиала и компании Стройкомплект в целом. В частности были одним из организаторов внутреннего тренинга для сотрудников. Можете подробнее рассказать об этом увлечении?**

Мне всегда больше нравилось продавать, чем учить других людей. Но в определенный момент я стал замечать, что у меня уже есть определенный накопленный опыт, которым важно делиться. Уже опытные коллеги, новые сотрудники, клиенты и даже друзья с интересом слушают мои истории общения с клиентами, узнают отдельные инструменты, фишки, которые я использую в работе. А ведь правда, то, что для меня уже привычно, может быть полезным и актуальным для других. Поэтому, когда в прошлом году я узнал о проведении в Тюмени проекта «Школа молодежных тренеров», я не раздумывая подал заявку. Участие оказалось очень полезным. Я узнал, как имеющийся опыт передавать другим людям, как научить людей анализировать собственный опыт и работать с ним в целях дальнейшего развития. После обучения я подготовил программу специ-

ального тренинга по продажам и провел его для сотрудников компании Стройкомплект. Надеюсь, что это было полезно для участников, так же как и для меня. Сейчас я очень жду новых проектов, которые подтолкнут меня на создание нового тренинга для нашей компании.



**Мы знаем, что вы увлекаетесь профессиональной фотографией и некоторые ваши снимки есть на страницах корпоративного сайта компании. Что больше всего любите фотографировать? Чем вдохновляетесь?**

Больше всего я люблю делать репортажные съемки. Это когда идет процесс, и ты осторожно все это снимаешь на камеру, находишь в этом целую историю, и каждая картинка получается живой. Люблю делать портреты людей, так как в портрете четко видны глаза человека, а глаза – это сердце души, все эмоции реальные. Я подписан на много известных фотографов России, и когда просматриваю их работы, нахожу для себя то, что хочется попробовать сделать самому.

**Ну и в преддверии начала строительного сезона, какие рекомендации можете дать своим коллегам, как сотрудник, ставший одним из лучших в 2016 году?**

Каких-то особых рекомендаций нет. Скажу просто – все в ваших руках! Быть в лидерах не самое главное, а главное, понимать, что МЫ являемся частью большой и дружной семьи JCB-Стройкомплект. Целеустремленность, труд, не останавливаться на достигнутом, и все получится, ведь МЫ - JCB, и этим нужно гордиться!



# СТУДЕНТЫ УРФУ НА ЭКСКУРСИИ В КОМПАНИИ СТРОЙКОМПЛЕКТ



Образование сегодня – практикоориентированный процесс, который знакомит студентов не только с теоретическими знаниями, но и с реальной работой, на которую они могут претендовать в будущем.

Одним из примеров такого взаимодействия стала экскурсия студентов УрФУ 4-го курса по специальности автосервис и автомобилестроение на производственную базу компании Стройкомплект – официального дилера спецтехники JCB, автомобилей Scania и складского оборудования TOYOTA.

Экскурсия для ребят началась с небольшого рассказа о самой компании – ее истории, направлениях деятельности и о том, как можно трудоустроиться на предприятие. Это особенно заинтересовало ребят, которые задумываются о своей будущей карьере.

Далее студентов проводили на территорию сервиса

Scania и производственную базу по обслуживанию и ремонту техники TOYOTA и автобусов ГАЗ. Здесь сотрудники сервиса рассказали о своей работе, показали современное оборудование и инструменты, а также наглядно продемонстрировали работу по техническому обслуживанию техники.

Завершилась экскурсия в Техно-торговом центре JCB. Студенты были впечатлены сервисной зоной, оснащенной по стандартам мирового производителя техники. Не менее интересен для ребят стал шоу-рум, в котором представлена вся линейка техники JCB.

Студенты поблагодарили сотрудников за познавательную экскурсию и выразили интерес пройти практику в компании Стройкомплект с дальнейшим трудоустройством.



# SAFE TIME – ЛЮБИМЫЕ БЛЮДА НА ВАШЕМ СТОЛЕ



Путешествуете или находитесь на работе? Преодолели многокилометровый путь, хотите остановиться, отдохнуть и вкусно по-домашнему покушать? Приглашаем в Safe Time, удобно расположенному вблизи трассы Челябинск – Екатеринбург, по адресу: п. Большой Исток, ул. Свердлова, 42А. На территории вместительная парковка для легковых и грузовых автомобилей.

В нашем кафе вас ждут вкусные завтраки и домашние обеды. Мы открыты с 8.30 до 9.30 и с 12.00 до 16.00 каждый будний день.

В Safe Time вы окунётесь в уютную атмосферу для комфортного питания. Приятно оформленный зал с TV-экранами для просмотра новостей, вежливый персонал, удобная витрина выбора блюд и напитков из свежих продуктов еще раз подчеркнут радушие и гостеприимство нашего кафе.

Обслуживание одинаково удобно для всех, так как отведать различные блюда вы можете как в стенах нашего кафе, так и при отсутствии времени на своем рабочем месте. За 10-15 минут вам соберут заказ с собой.

У вас появилась необходимость устроить незабываемый праздник – это отличный повод, чтобы заказать любимые блюда. Обратитесь к нам, и мы приготовим различные блюда к праздничному столу на любой вкус и кошелек. Safe Time предлагает вам богатый ассортимент банкетных блюд в различных ценовых диапазонах.

## Осетр, фаршированный семгой

С незапамятных времен осетра относят к самым ценным видам рыбы из-за его нежного, очень вкусного мяса, которое тает во рту. В списке достоинств осетра: отсутствие костей (фактически только хребет), высокая полезность (в этой рыбе больше белка, нежели в других видах рыб). Список достоинств осетра можно продолжать и продолжать, а лучше – просто попробовать эту рыбу, искусно приготовленную нашими поварами.



## Баранья нога с молодым картофелем

Это блюдо уверенно может претендовать на звание коронного блюда праздничного стола. Еще бы, ведь это мясо выглядит оригинально и получается удивительно вкусным, а гарнир в виде молодого картофеля является отличным дополнением.



## Испанский ветер

Незабываемое воздушно-ореховое лакомство. Легкие слои меренги, заварной крем на основе натурального сливочного масла с добавлением грецкого ореха – достойный десерт даже для самых взыскательных покупателей.

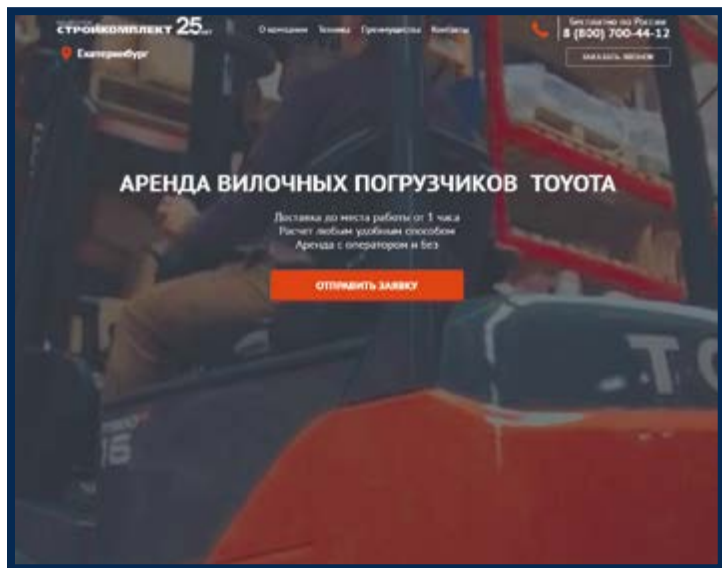


Многие другие блюда вы можете заказать в нашем кафе, а квалифицированный персонал поможет подобрать нужный состав и массу, исходя из ваших потребностей.

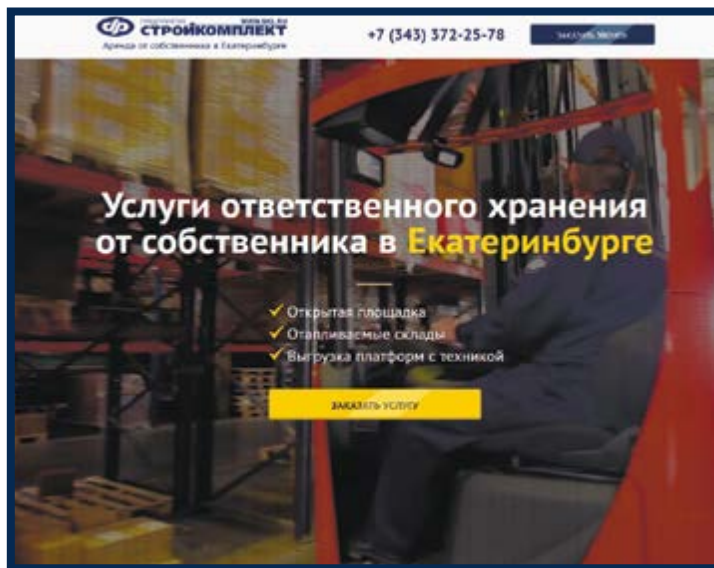
**Подробную информацию можно узнать у сотрудников Safe Time или по телефону: 8 (343) 311-12-11.**



# НОВЫЕ САЙТЫ НАШИХ НАПРАВЛЕНИЙ



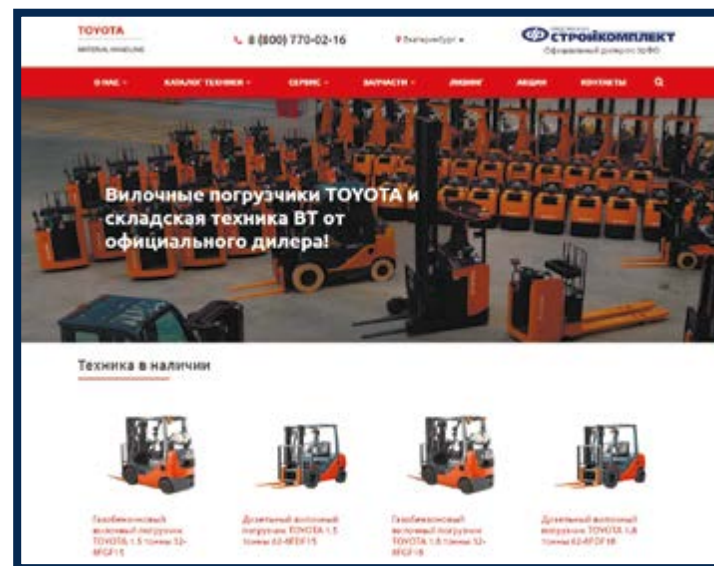
**www.skirent.ru**  
Аренда погрузчиков TOYOTA



**www.sklad-skl.ru**  
Аренда складских помещений



**www.skilpower.ru**  
Продажа генераторов JCB и компрессоров ATMOS



**www.toyota-bt.ru**  
Продажа складской техники TOYOTA-BT



facebook.com/jcb.skl.9  
facebook.com/toyotaBT  
facebook.com/arendatoyota  
facebook.com/SCPSK



vk.com/jcb\_skl



twitter.com/JcbSkl



instagram.com/jcb\_skl  
instagram.com/toyota\_skl  
instagram.com/scania\_psk  
instagram.com/arenda\_toyota

## КОНТАКТЫ:

Адрес редакции: 624006, Свердловская обл., пос. Большой Исток, ул. Свердлова, 42/а  
Телефон: (343) 311-12-11 (многоканальный)

Горячая линия JCB: 8-800-700-50-66 (звонки по России бесплатно)  
Горячая линия SCANIA: 8-800-700-13-05 (звонки по России бесплатно)  
Горячая линия TOYOTA: 8-800-770-01-62, 8-800-700-30-51 (звонки по России бесплатно)