

22 ГОДА В ДВИЖЕНИИ



Стройкомплект одержал победу в номинации «Инновации в продажах»

2



Тест-драйв автомобилей SCANIA – убедитесь в качестве

4



Первая поставка автогрейдеров из новой линейки RM-Terex

5



Индивидуальный подход TOYOTA – основа лидерства

5

В преддверии выхода первого номера SKL Times мы встретились с Президентом ООО «Предприятие «Стройкомплект» Поддубицким Виктором Николаевичем и попросили рассказать об истории становления компании, сегодняшнем дне и планах на будущее.

- Виктор Николаевич в этом году «Стройкомплект» празднует 22-летие. Предполагали ли вы теперь уже в далеком 1991 году, что ваша компания станет признанным лидером на рынке строительной техники и обзаведется десятком филиалов?

- В далеком 1991 году никаких предположений и прогнозов не делалось, да, собственно и не могло делаться. Слишком неправдоподобно бы звучало — это было нашей целью! Многие компании, как и наша, делали первые шаги, получая первые успехи и первые разочарования.

Никакой бизнес-стратегии не было, и задача стать лидером и иметь филиалы была просто из области фантастики. У всех в то время была одинаковая или почти одинаковая возможность заняться собственным делом! Или, как сейчас говорится, собственным бизнесом! У кого-то получилось, а у кого-то - нет. Сейчас уже можно сказать — у нашей компании получилось!

- Поведайте, пожалуйста, как родилось название компании?

- Название Стройкомплект в те времена было очень строгим и немодным. Гораздо большей популярностью пользовались такие громкие и яркие как: Беркут, Лидер, Уральская гильдия, Империя и т.п. Хотя, конечно, дело в не названии, а в делах!

- Завершилось первое полугодие 2013 года. Какими событиями оно ознаменовалось для «Предприятие «Стройкомплект» и лично для вас?

- Бесспорно, главным событием первого полугодия стало получение статуса дилера JCB по Новосибирской, Омской и Томской областям.

Это позволило нам перейти к новой стратегии развития компании, поскольку дилерство в данных регионах является логичным звеном в управлении логистическими и маркетинговыми инструментами в развитии бизнеса. Но вместе с тем повысилась и ответственность за поставленные перед нами задачи.

- Какие цели и задачи стоят перед компанией на ближайшее время?

- Формат «ближайшее время» - это космическое измерение. Ну, что-то из области расстояния до звезд! Просто, по земному: надо закончить в августе строительство Техно торгового центра JCB. Год, как обычно, не простой, поэтому надо достойно его завершить и выйти на показатели, которые мы планировали. Это очень важно, поскольку и реализация дальнейших планов полностью зависит от нашей успешной работы.

- Какие личные качества вы цените в



сотрудниках и что ожидаете от своей команды в свете грядущих перемен?

- Набор ценностей сотрудника - это как комплект альпиниста в горах. По сути все очень важно: веревка, крюк, ледоруб, блоки, ролики и надежный напарник, которому можно верить. Теперь переведем эту формулировку в бизнес: профессионализм, лояльность к компании, честность, работоспособность, умение признавать ошибки и очень простое и важное — это желание работать!

Любые перемены, где бы они ни происходили, - это что-то новое и к этому просто надо быть готовым. У нас отличная команда, которая способна и должна сохранить лидерские позиции на рынке в нашем сегменте бизнеса.

- Руководство крупной компанией отнимает много времени и сил. И все же, когда выдаются минуты отдыха, как вы любите проводить свободное время?

- Этот вопрос один из самых сложных, и, должен признать, ответ на него достаточно скучный.

Практически все время посвящено работе! С планированием досуга хорошо, а с реализацией плохо. Мне нравится в выходные дни просто покататься за рулем автомобиля по городу. Встретиться с друзьями, сходить с женой в театр. Погулять по лесу с собакой. Зимой покататься на снегоходе, летом на велосипеде. Очень все просто!

- Что ж, последний вопрос. Виктор Николаевич, в чем, на ваш взгляд главная причина успеха Предприятия Стройкомплект?

- Оценки причин успеха могут быть у каждой компании разные. На мой взгляд, очень важный фактор успеха — это постоянное движение вперед, концентрация над главными задачами, умение держать выбранный курс, создание и наличие профессиональной команды!

УНИКАЛЬНОЕ ШОУ «ТАНЦУЮЩИХ ЭКСКАВАТОРОВ JCB» В КЕМЕРОВО



12 июня 2013 г. на центральной площади Кемерово в рамках празднования Дня города состоялось уникальное шоу «Танцующих экскаваторов JCB». Организовало мероприятие компания «Стройкомплект» по просьбе и при поддержке администрации города.

В программе участвовало 9 единиц техники JCB: от мини-погрузчиков до тяжелого экскаватора. В течение дня спецтехника была доступна всем желающим. Дети с удовольствием фотографировались за рычагами экскаваторов, взрослые расспрашивали о характеристиках и оценивали комфорт строительной техники последнего поколения.

Кульминацией дня стало долгожданное шоу, собравшее более 3000 зрителей! Не прошедшие специальной подготовки модели теплого желтого цвета демонстрировали потенциал и силу, выполняя акробатические трюки под бурные аплодисменты кемеровчан. Отточенная постановка, синхронность исполнения, динамичная музыка - получасовая программа смотрелась на одном дыхании. А взметнувшиеся в небо огненные фонтаны стали ярким финалом красочного шоу!



ИННОВАЦИИ В ПРОДАЖАХ

Всемирная дилерская конференция JCB проводится раз в пять лет и имеет колоссальное значение как для компании производителя, так и для официальных дилеров JCB, чьи представительства расположены в 150 странах мира.

Руководство J. C. Bamford Excavators Ltd учредило 10 уникальных номинаций за вклад в развитие дилерской сети JCB. Победу в одной из самых интересных и наиболее близкой по духу британскому изготовителю спецтехники номинации — «Инновации в продажах» одержала компания «Стройкомплект».

Успех нашей компании в столь престижном соревновании лучших дилеров не случаен. «Предприятие «Стройкомплект» с самого начала сотрудничества с JCB применяет новые и нестандартные подходы в ведении бизнеса.

Специалисты отделов продаж компании «Стройкомплект» не только самым серьезным образом работают с каждым поступившим в Call-центр звонком, но и находятся в постоянном поиске новых клиентов. Личные встречи с потенциальными покупателями, наглядная демонстрация техники, а так же активное участие в тендерных закупках тоже приносит свои плоды.

Опираясь на опыт JCB, «Стройкомплект» развивает европейский форму управления, основанную на лучших традициях семейной преемственности. Философия семейного бизнеса не только значительно мотивирует на результат, но и способствует созданию сплоченной команды.

Компания Стройкомплект представляет свою продукцию на всех специализированных выставках, проходящих в Урало-Сибирском регионе. Визитной карточкой компании стала программа «Шоу танцующих экскаваторов JCB», демонстрирующая огромные возможности и потенциал английской спецтехники. Весной 2013 года к шоу-программе добавился уникальный в своем роде конкурс среди операторов спецтехники — Кубок «Золотого ковша». А само «Шоу танцующих экскаваторов JCB» стало настолько популярным, что нас приглашают участвовать в таких мероприятиях, как «День строителя», «День города», «Евразийский экономический форум молодежи» и т.д.

Немаловажную роль в продвижении бренда JCB играют и различные акции проводимые компанией «Стройкомплект», отличающиеся не только выгодными условиями приобретения техники, но и своей оригинальностью.



Все это и многое другое было по достоинству оценено топ-менеджерами компании JCB и в результате привело «Предприятие «Стройкомплект» к желанной победе!

В ближайших планах компании открытие Техно-Торгового Центра JCB, не имеющего аналогов в России. Наш дружный коллектив уверен — большая часть побед в различных номинациях еще впереди, так же как и новые вершины в превосходящем стандарты обслуживании клиентов.



«УРАЛСПЕЦТЕХНИКА» И «ПРЕДПРИЯТИЕ «СТРОЙКОМПЛЕКТ: ПАРТНЕРСКИЕ ОТНОШЕНИЯ ПРОВЕРЕННЫЕ ВРЕМЕНЕМ



Компания «УралСпецТехника» давно специализируется на услугах аренды строительной техники. Сегодня парк компании весьма разнообразен: гусеничные и колесные экскаваторы, автокраны, экскаваторы-погрузчики, фронтальные погрузчики и многое другое. Кредо коллектива «УралСпецТехника»: приехать в назначенное время, оперативно и качественно выполнить поставленные задачи. При необходимости сотрудники компании готовы работать 7 дней в неделю и 24 часа в сутки.

Для качественного выполнения в срок поставленных заказчиком задач нужны надежные и производительные машины. «УралСпецТехника» делает ставку на ведущих отечественных и мировых производителей. Одним из первых зарубежных образцов, «принятых на вооружение», стала продукция компании JCB, которую в Урало-Сибирском регионе представляет компания «Стройкомплект».

За прошедшие 6 лет специалисты «УралСпецТехника» наравне с JCB эксплуатировали машины южнокорейских и американских производителей. Но сегодня

«британцы» преобладают в парке компании. Более того обновление парка привело к тому, что «УралСпецТехника» недавно приобрела в Стройкомплекте сразу три экскаватора-погрузчика JCB.

В итоге компания располагает шестью экскаваторами-погрузчиками JCB 3 СХ, тремя колесными экскаваторами JCB и одним гусеничным. В планах приобретение мини-погрузчика JCB.

Выбор в пользу JCB основан на многих факторах. Надежность техники, превосходная производительность, неприхотливость и выносливость британских машин. Нельзя сбрасывать со счетов и то, что в классе экскаваторов-погрузчиков английская компания является

безоговорочным лидером.

Важным критерием выбора стала сервисная поддержка официального дилера JCB. Руководство «УралСпецТехника» отмечает оперативное и качественное сервисное обслуживание компании «Стройкомплект», лояльную гарантийную политику и индивидуальный подход к клиенту.

На примере «УралСпецТехника» и «Стройкомплект» можно видеть, как две компании при должном отношении к бизнесу и взаимовыгодном сотрудничестве, благополучно перенесли кризисные годы российской экономики, выходят на лидирующие позиции и вносят вклад в развитие Уральского региона.



КАЧЕСТВО НЕПОДВЛАСТНОЕ ВРЕМЕНИ

Экскаваторы-погрузчики JCB — техника поистине легендарная. Многие операторы и механики могут поведать истории о машинах, завезенных в нашу страну еще перед Московской Олимпиадой, и исправно работающих по сей день!

Нам же удалось разыскать экскаватор-погрузчик на счетчике, которого красуется цифра 86 тысяч моточасов! Машина модели 4СХ Super эксплуатируется в Кемеровской области компанией «Транзит-Б». Мастер по обслуживанию импортной техники Владислав Федорович Суходолов, отработавший в «Транзит-Б» много лет, с удовольствием поведал эту историю:

— В 1998 г. мы приобрели два экскаватора-погрузчика JCB, оба 4СХ Super. Изначально смотрели американских и шведских производителей. Скажу честно, в JCB меня привлек... цвет. Яркий, насыщенный. А когда узнал про гидроразводку для ручного инструмента, благодаря которой к машинам можно подключать насос и болгарку, легко убедил генерального директора в том, что JCB — правильный выбор.

Первые четыре года JCB работали в 3 смены, занимались ремонтом трубопроводов. Нередко своим ходом перемещались между городами, наматывая до 120 километров в день. Средняя наработка составляла 20 моточасов в сутки.

Зимой при -35 °С вскрывали мерзлый грунт. Постоянно работали гидромолотом. Операторы его даже не оставляли на базе. Кстати гидромолоты тоже JCB, HM360. В мороз их иногда приходилось отогревать те-



пловыми пушками, сами машины в этом не нуждались. Мы использовали арктическое гидромасло и еще при покупке оснастили экскаваторы-погрузчики автономными предпусковыми подогревателями двигателя и автономными отопителями кабины.

— Нарекания? В принципе никаких! На каждой машине поменяли в свое время по одному гидронасосу и по два топливных. Причем топливные насосы сменили через 9 лет — качество солярки ухудшилось.

— У второго 4СХ Super наработка меньше, «всего» 54 тысячи моточасов, но не его в том вина. Бывший начальник гаража хотел сэкономить на резине и поставил грейдерную. А она тяжелая. В результате угробили мост и коробку. Сейчас машина работает, но первая и

третья передачи не включаются.

— Оценив живучесть техники JCB, решили и дальше делать ставку на английского производителя. у нас 12 экскаваторов-погрузчиков JCB и 2 колесных экскаватора JS160W. Те две первые машины одно время хотели продать, но руководство сказалось: пусть работают, сколько проработают.

Техника JCB служит 20-30 лет. Нужно всего лишь своевременно проходить техническое обслуживание, не забывать про ежедневный осмотр и смазку для рабочего оборудования — вот и все! Уверен, наши ветераны еще долго будут в строю!

ТЕСТ-ДРАЙВ АВТОМОБИЛЕЙ SCANIA – УБЕДИТЕСЬ В ЕВРОПЕЙСКОМ КАЧЕСТВЕ



Первые два автомобиля Scania – R440LA4X2HHLA Highline – появились в парке одного из крупнейших перевозчиков Уральского Региона и всей страны. Самой главной отличительной чертой данной поставки стало то, что техника была передана в длительный тест-драйв. Подобную акцию «Предприятие «Стройкомплект» провело совместно со «Скания Русь», так на собственном опыте клиент получил уникальную возможность убедиться в легендарном качестве автомобилей Scania, так же отследить расход топлива, оценить работу сервисной станции. Группа компаний TRANССИБУРАЛ, образованная 1999 году, является одним из лидеров по экспедированию грузов железнодорожным и автомобильным транспортом и занимает устойчивые позиции на рынке российских грузоперевозок. На настоящий момент в парке компании работают более 250 сцепок, состоящих из тягачей и рефрижераторов.

В феврале 2013 года ООО «Предприятие «Стройкомплект» совместно с дистрибьютором Scania в России поставили группе компаний TRANССИБУРАЛ два тягача – R440LA4X2HHLA Highline. Автомобили были

поставлены в индивидуальной комплектации, то есть тягачи специально адаптированы под транспортную задачу клиента. Комплектация включает такие удобные опции, как автоматическая система управления переключением передач Opticruise, 2 топливных бака с суммарным объемом 1200 литров. Также тягачи оборудованы системой управления парком FMS – Fleet Management System. Система позволяет оптимизировать работу парка техники, отслеживая в режиме онлайн все ключевые показатели: расход топлива, маршрут, местоположение автомобиля и пр.

Эти тягачи также будут использоваться в сцепке с полуприцепом-рефрижератором, и география перевозок будет охватывать всю Россию – от Москвы до Иркутска. У компании будет возможность оценить все преимущества техники Scania: надежность, экономичность, доступность качественного сервисного обслуживания. Более 45 официальных сервисных Центров Scania работают по всей территории России. В Екатеринбурге сервисным партнером компании будет Сервисный Центр Scania ООО «Предприятие «Стройкомплект».



О становлении автомобильного направления Scania, дне сегодняшнем, а так же планах на будущее рассказывает коммерческий директор Антон Герасименко

- Антон Юрьевич, в 2011 г. «Предприятие «Стройкомплект» делало первые шаги в сотрудничестве с компанией Scania. Расскажите, чем для вас запомнилось это время?

- Исторически так сложилось, что компании «Стройкомплект» всегда не хватало предложения по грузовой технике. На протяжении пяти лет мы очень внимательно и досконально подбирали партнеров в этом направлении. И в 2011 г. определили, что бренд Scania нам наиболее подходит. Предпосылкой к дилерскому соглашению со шведским производителем послужило наличие четких и понятных стандартов бизнеса, открытая ценовая политика и неоспоримо высокое качество продукции. Ведь все эти особенности присущи и компании Стройкомплект.

- Каковы особенности продвижения шведского бренда в Екатеринбурге и Перми?

- Основной особенностью является разная конкурентная среда. Сильные конкуренты в Екатеринбурге являются слабыми в Перми. И наоборот. «Стройкомплект» совместно со Scania представляет одинаково высокие стандарты дилерских центров и организации бизнеса в Перми и Екатеринбурге. О чем свидетельствует сертификат международного аудита — Dealer Operating Standard.

- Планирует ли направление Scania компании «Стройкомплект» расширить перечень поставляемой техники?

- Бренд Scania на мировом рынке предлагает широкий ряд спецтехники на шасси Scania. Нами уже неоднократно осуществлялись поставки грузовиков с крановым манипулятором, лесовозов, мусоровозов и ломовозов, бетоносмесителей, а так же машин для перевозки горячего шлака до t 800 °C.

- Цели и задачи, которые стоят перед направлением Scania на ближайшее время?

- Основная задача — увеличение доли рынка на закрепленной территории. А так же строительство сервисных центров с кузовным и покрасочным цехами европейского уровня в Екатеринбурге и Перми.

- Какие личные качества вы цените в сотрудниках и что ожидаете от своей команды?

- Вы правильно употребили слово — команда. Направление Scania - это, в первую очередь, люди, которые объединены одной целью и всегда готовы помочь друг другу.

ПЕРВАЯ ПОСТАВКА АВТОГРЕЙДЕРОВ ИЗ НОВОЙ ЛИНЕЙКИ RM-TEREX

В середине апреля со склада «Предприятия «Стройкомплект» прошла первая в России отгрузка автогрейдеров нового поколения TG 180 и TG 200 в адрес крупной дорожно-строительной компании Пермского края. Необходимо отметить, что данные машины – также первые единицы техники из новой линейки «RM-Terex», реализованные пермским филиалом «Предприятия «Стройкомплект».

TG 180 и TG 200 – модели нового поколения автогрейдеров, разработка которых осуществлялась на заводе «Брянский арсенал» в сотрудничестве с техническими экспертами корпорации TEREX. Автогрейдеры TG 180 и TG 200 выполнены на уровне лучших мировых образцов и предназначены для освоения больших объемов землеройных и профилировочных работ, для строительства и содержания дорог. Специально для данных моделей автогрейдеров была разработана принципиально новая конструкция кабины, новый дизайн копотной системы, применены современные ком-

поновочные решения для улучшения системы доступа к узлам и агрегатам. Кроме того, обе единицы техники агрегируются немецким двигателем DEUTZ, позволяющим значительно увеличить производительность машин и сократить расходы на расходе топлива и техническом обслуживании. Так же техника оснащается гидромеханической трансмиссией с автоматической коробкой передач фирмы «ZF», тандеменной тележкой фирмы «NAF».

Навесное оборудование, которое может быть установлено на автогрейдер: поворотный бульдозерный отвал, задний рыхлитель/кирковщик, отвал боковой грейдерный, оборудование снегоочистительное, снегоочиститель, плужный двухотвальный.

Покупатель высоко оценил технические характеристики, надёжность и условия приобретения и сервисного обслуживания автогрейдеров у дилера «Предприятия «Стройкомплект» в г. Пермь.



ИНДИВИДУАЛЬНЫЙ ПОДХОД TOYOTA – ОСНОВА ЛИДЕРСТВА

Вилочные погрузчики TOYOTA получили широкое распространение среди потребителей и поддерживает лидирующие позиции на рынке многие годы. По подсчетам Toyota Industries, компания в 2012 году завоевала 44,4% внутреннего рынка вилочных погрузчиков, с 2011 года увеличив свою долю на 1,7%.

Наряду с крупными логистическими компаниями, приверженцами крупнейшего японского бренда, являются производственные предприятия. Среди них – компании, имеющие потребность в транспортировке нестандартных грузов. Например, один из крупнейших производителей титана в России, в цикле производства использует вилочные погрузчики со специальными захватами для перемещения материалов в печь, спроектированные и произведенные TOYOTA и европейским заводом-производителем навесного оборудования KAUP. В связи с необходимостью работы в условиях

высоких температур погрузчик был изготовлен в специальной комплектации с жаропрочными стеклами и кареткой, имеющей усиленное крепление для надежной фиксации навесного оборудования, на которое приходится самая высокая нагрузка. Данная модель является многофункциональной, за счет конструктивной особенности может поднимать грузы весом до 5ти тонн.

Навесное оборудование изготовлено с учетом особых условий работы техники. Специальное покрытие захвата позволяет работать при высоких температурах. Захват сконструирован согласно специальным требованиям покупателя, а также снабжен ротатором с вращением на 360 градусов, позиционером вил с раскрытием до 2000 мм, лапами, изготовленными под размеры и форму груза, выдерживающими высокие температуры. Все навесное оборудование снабжено

системой замедления SOFTSTOP, которая позволяет снижать скорость на последних 15 мм хода, что повышает безопасность использования, и специальными роликовыми направляющими, обеспечивающими плавность хода бокового смещения захвата, что позволяет существенно снизить износ оборудования и сэкономить топливо при интенсивной работе. Все сварочные работы выполняются в соответствии с международными нормами и сертифицированы по стандарту DIN EN ISO 9001.

Направление подъемно-транспортного оборудования TOYOTA ВТ Компания Стройкомплект индивидуально подходит к потребностям клиентов в техники специального исполнения, и благодаря сотрудничеству с надежным производителем погрузчиков TOYOTA, подбирает, проектирует и производит специальное оборудования для транспортировки грузов.



КУБОК «ЗОЛОТОГО КОВША»



В апреле 2013 года компания «Стройкомплект» провела Первый региональный конкурс среди операторов спецтехники на Кубок «Золотого ковша». Тридцать самых опытных и смелых операторов мерились силами в мастерстве управления экскаваторами-погрузчиками JCB 3CX Sitemaster и мини-погрузчиками JCB PowerBoom 155». Соревнования состояли из одного отборочного и пяти основных этапов, а задания были такими, что люди не связанные со спецтехникой решили бы: выполнить их просто невозможно! На отборочном туре участники должны были экскаваторным ковшом снять с вешалки для одежды фирменную бейсболку JCB, подвести стрелу к кабине, достать ее из ковша и надеть на себя. На все про все давалось не более пяти минут. За скоростью и возможными нарушениями строго следили организаторы.

Большинство претендентов на звание лучшего оператора, изловчившись, подцепляли бейсболку зубом ковша и аккуратно подносили ее к кабине. Некоторые действовали иначе: подводили ковш под козырек бейсболки, слегка приподнимали, после чего головной убор падал вглубь ковша. К сожалению, не у всех шло гладко. Кто-то уронил бейсболку, а кто-то даже «разобрал» вешалку. Тем не менее, первые трое участников, прошедших отборочный этап, показали рекордное время от 43 до 41 секунды! Но впереди их ждали не менее сложные испытания.

Финалисты должны были пройти 5 этапов:

1. Пройти скоростной трек на экскаваторах-погрузчиках, не сбив при этом ни одного конуса (за каждый конус штрафное время)



2. С помощью мини-погрузчика, оснащенного вилами, забросить мяч в баскетбольное кольцо



3. Челюстным фронтальным ковшом 3CX захватить палено и попасть им в двухсотлитровую бочку

4. Далее участников ждала гонка на мини-погрузчиках PowerBoom



5



5. Финальный этап. Экскаваторным ковшом лопнуть три надувных шарика, а затем опять же ковшом закрыть стоящий на земле спичечный коробок

По мере того как участники справлялись с первым заданием они тут же приступали к следующему, в результате уже через несколько минут борьба шла на всей площадке.

Мяч, пусть и не охотно, но все же скатывался в баскетбольное кольцо, палено летело в бочку с огромной высоты, так что к концу соревнований дно бочки стало выпуклым. Организаторы едва успевали ставить на место сметенные в пылу гонки конусы, а экскаваторный ковш лихо лопал надувные шары.

Когда спортивные страсти улеглись, авторитетное жюри огласило результаты. Бронзовым призером Кубка стал Андрей Демьшин из ООО Предприятие «Академмеханизация». «Серебро» завоевал Андрей Ильин, представляющий ИП Печенев М.В.

И наконец, высшую ступень пьедестала «Золотого Ковша» занял лидировавший с отборочного этапа Данил Угрюмов, работающий в ООО «РС-строй».

Всем финалистам торжественно вручили ценные призы от «Предприятие «Стройкомплект», а победителя ждала путевка в Лондон! Сразу же после возвращения Данила из Великобритании мы взяли у него интервью.



- Что изменилось в вашей работе после победы в Кубке? Отношение руководства, коллег, собственное ощущение профессионализма?

- Руководство поощрило, в том числе и в финансовом плане, коллеги искренне порадовались. А сам... в тот момент, когда победил, чувства переполняли. Конечно же, ощутил гордость, что достиг определенной ступени мастерства. Сегодня четко понимаю — нужно двигаться дальше. И моя профессия мне в этом помогает.

- Приобрели ли какой-то новый опыт на самом соревновании? Спичечный коробок, наверное, закрывать ковшом на стройке не приходилось?

- (Смеется) Кто не умеет закрыть ковшом коробок, тот вообще не умеет работать на технике JCB! Эти машины способны и более ювелирную работу выполнять! Мой наставник говорил: - «JCB — умный экскаватор!»

- Данил, каковы впечатления от поездки в Лондон и на основной завод JCB? Что больше всего запомнилось?

- Все очень понравилось! А наибольшее впечатление произвела выставка техники JCB и захватывающее шоу на заводском полигоне. Все было прекрасно подготовлено и продемонстрировано. Нам представили 200 единиц техники, разбив их на три группы: класс мини, средние машины и тяжелые. Некоторые виды спецтехники я вообще увидел впервые!

Особенно запомнилось соревнование на экономичность гусеничных экскаваторов. Машинам трех производителей, одним из которых был JCB, залили одинаковое количество дизтоплива и сравнили, кто дольше на этом запасе проработает. Стоит ли говорить, кто победил?!

Незабываемое впечатление произвел и Лондон. Букингемский дворец, нам повезло — застали смену караула, знаменитые двухэтажные автобусы, Биг-Бен, Тауэрский мост...

- Данил, и все же, хотелось бы сменить вид техники либо марку?

- После обучения я проходил практику на гусеничных экскаваторах. Да, большие, мощные машины.

Но экскаватор-погрузчик более мобилен, может выполнить больше видов работ, так что мне пока интересней на нем.

А вот производителя менять не стану. Экскаваторы-погрузчики других марок, конечно же, сравнивал, анализировал. Нет. У JCB плюсов больше!

Мечтаю со временем открыть свое дело и тогда точно приду за техникой именно к Вам. А пока же хочу поблагодарить компанию «Стройкомплект» за шанс проявить себя в Кубке «Золотого ковша» и возможность посетить Великобританию. Хочу пожелать больших успехов в продажах и в развитии вашей компании!



ЖЕЛТЫЕ В ГОРОДЕ



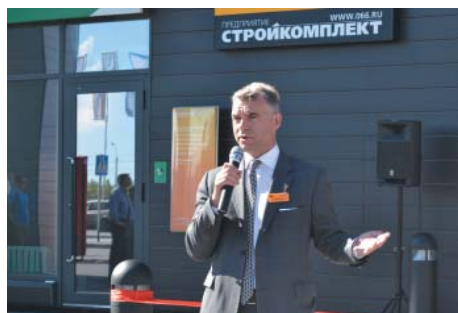
14 июня 2013 г. состоялось открытие филиала Предприятия Стройкомплект в Новосибирске!



Город встречал нового официального дилера JCB в Западной Сибири по-настоящему летней, солнечной погодой. Президент компании «Стройкомплект», Поддубицкий Виктор Николаевич, открыл торжественное мероприятие приветственной речью и пригласил всех собравшихся посмотреть захватывающее шоу «Танцующих экскаваторов JCB». Легкость, с которой многотонные гиганты кружились в пируэтах и выполняли

акробатические трюки, произвела на гостей неизгладимое впечатление.

Затем слово взял Генеральный директор JCB Russia Дэвид Хилл (David Hill). Господин Хилл выразил уверенность, что с приходом в Новосибирск нового дилера в лице компании «Стройкомплект», уровень сервисного обслуживания и послепродажного сопровождения клиентов достигнет мировых стандартов JCB.



На этой позитивной ноте состоялось торжественное разрезание красной ленточки перед входом в новый офис компании, расположенный в здании «Новоси-

бирск Экспоцентр». Гости смогли отдохнуть в прохладном зале офисного помещения, выполненного в стиле open space (открытое пространство) и ознакомиться со стандартами Предприятия Стройкомплект.

В этом же в здании расположился склад запасных частей, навесного оборудования и горюче-смазочных материалов. Кроме того на вооружении сервисных бригад новосибирского филиала уже стоят четыре специализированных автомобиля Mercedes-Benz Vito, готовые к круглосуточным выездам.

Вечер продолжился в уютном праздничном зале, гостей ждали живая музыка и фуршет. После поздравлений все приглашенные приняли участие в лотерее с ценными призами.

Новосибирск является крупным транспортным узлом Сибири и всей России, и именно здесь, на базе новосибирского филиала, руководством компании «Стройкомплект» принято решение создать региональный склад техники и запасных частей. Новый терминал призван значительно сократить время доставки техники и оборудования JCB в филиалы Сибирского Федерального округа.



АРЕНДА ТЕХНИКИ У ООО «ПРЕДПРИЯТИЕ «СТРОЙКОМПЛЕКТ» - НЕРЕШАЕМЫХ ЗАДАЧ БЫТЬ НЕ МОЖЕТ



Ни для кого не секрет, что для многих компаний иметь в постоянной эксплуатации всю технику, необходимую для работы, экономически невыгодно, а уж если определен вид техники требуется для кратковременного использования – откровенно затратно. В таких случаях аренда техники – тот необходимый вариант, позволяющий выполнить в срок и качественно свои обязательства перед клиентом.

«Предприятие «Стройкомплект» всегда отличалось многообразием направлений деятельности и серьёз-

ным подходом к каждому из них. Одним из старейших и успешных направлений деятельности является аренда техники. Наша компания единственная в Свердловской области предоставляет в аренду уникальный вилочный погрузчик TOYOTA 20-5FD70V5000, основными характеристиками которого являются: грузоподъемностью 7 тонн, высота подъема 5 метров.

Данный погрузчик был арендован крупной транспортно-грузовой компанией (г. Челябинск) для разгрузки весьма специфичного груза – партии крупного домаш-

него скота, поступившей из Америки.

Следует отметить, что доставка погрузчика на объект заказчика была осуществлена тралями «Предприятия «Стройкомплект», также были представлены услуги оператора, что позволило произвести отгрузку в кратчайшие сроки.

Парк аренды складской техники «Предприятия «Стройкомплект» - это дизельные вилочные погрузчики TOYOTA грузоподъемностью от 1,5 до 7,0 тонн. Аренда спецтехники у «Предприятия «Стройкомплект» – это



выгодное решение и гарантия надежности. Вся техника, предлагаемая в аренду, состоит на учете в органах ГосТехНадзора и регулярно проходит техническое обслуживание и предрейсовый осмотр.



УМНОЕ СОЛНЦЕ JCB



«Искусственное солнце» JCB – это осветительная вышка LTM-9, которая стала еще лучше! Традиционно, JCB внедряет в жизнь инновационные решения, которые позволяют сделать работу эффективнее, а затраты ниже. Новый экземпляр осветительной вышки стал этому достойным подтверждением! Теперь вышка может работать практически без участия человека: благодаря системе фотодатчиков, она самостоятельно определит, что естественного освещения недостаточно, и сама зажжет свои огни. Кроме того, настроить освещение локальных зон путем направления лучей прожектора в ту или иную сторону можно будет дистанционно, не опуская каретку освещения вниз. Задать угловое положение прожекторов доступно теперь прямо с земли при максимальном вылете мачты. И это еще не все изменения, которые произведены конструкторами JCB! Кстати, интересный факт: для освещения целого футбольного поля достаточно всего 4-х осветительных вышек JCB! Главное – правильно их расставить и можно проводить матч ночью!!!



JCB LOADALL 540-170: «ПОДНИМУ ВСЕ!»



В 1977 году, желая закрепиться на уже поделенном рынке вилочных погрузчиков, инженеры JCB создали машину, которая не только поднимала груз вверх, но и перемещала его вперед. Новый вид техники получил название «телескопический погрузчик».

Современные телескопические погрузчики JCB способны заменить сразу несколько машин. Оснащенный вилочным захватом LoadAll может перемещать паллеты и контейнеры и очень удобен для погрузки-разгрузки

ки фуры, ведь его телескопическая стрела достанет до самых глубин длинномера. Заменяет вилы на ковш — можно чистить территорию от снега или грузить самосвалы.

На стройке Loadall способен заменить небольшой кран, для этого предусмотрен крановый крюк. Но можно подавать груз и прямо в ковш. В списке опций есть механические щетки для уборки улиц и платформы для подъема людей.



Несмотря на внушительный вес машины мощность дизельного двигателя по автомобильным меркам не очень велика — 130 л.с. Крутящий момент, однако, солидный — 525 Нм.

С правой стороны Loadall выглядит стремительней. Дизайнеры оформили моторный отсек в духе формульного воздухозаборника. Дополняют картину лихо загнутый вверх глушитель и горизонтальные «плавники» противовеса.

Компания JCB устанавливала на свою технику двигатели самых разных производителей. Но после того как Caterpillar приобрел компанию Perkins Engines — основного поставщика моторов для JCB, англичане задумались о создании собственного двигателя. В результате свет увидел JCB Dieselmix 444.

Сегодня этот двигатель активно вытесняет моторы сторонних производителей. Люди из JCB видят единственную возможность сохранить независимость компании и контроль качества продукции в использовании комплектующих собственного производства. Сегодня это не только моторы, но и коробки передач, мосты и гидроцилиндры.



Кабины у JCB тоже «домашней выделки». Одни из самых просторных в своем сегменте. Подтянувшись на массивных поручнях каркаса безопасности, оказываешься в операторском кресле.

Кабина имеет большую площадь остекления и способна обеспечить защиту оператора в случае опрокидывания машины или падения сверху тяжелых предметов. Сиденье оснащено пневмоподвеской, подогревом и даже ремнем безопасности.



В кабине JCB Loadall 540–170 не покидает ощущение, что многие неровности эта машина просто сминает.

Рулевое колесо уже на заводе оснащают специальной рукояткой. При активном рулении она гораздо удобней, чем обычный хват двумя руками.



«Крабовый ход» экзотика для автомобилистов. Экзотичны и ощущения от этого режима. Машина действительно перемещается по-крабьи, наискосок. Приноровившись, можно заставить погрузчик двигаться вдоль стены здания или вдоль той же фуры, сокращая время операции.

Но как ни прогрессивна и необычна ходовая часть Loadall 540–170, для спецтехники это вторично. Главное — рабочее оборудование.

Попробуем поработать телескопической стрелой. Погрузчик слегка приподнимается, отжавшись на опорах, джойстик на себя — стрела тоже приподнимается вверх. Теперь качаем джойстик влево — и стрела начинает удлиняться, выдвигая с помощью гидроцилиндров секции одну за другой.



Если процесс покажется долгим, можно нажать на педаль газа и, увеличив обороты дизеля, поднять давление в гидросистеме. Главное — снять ногу с педали до того, как «телескоп» выберет всю длину.

Чтобы задать стрелу, нужно снова потянуть джойстик на себя. Тогда, под шум гидравлики, JCB, словно жираф, гордо поднимет шею вверх. Можно и наоборот — сначала поднять, затем вытянуть, кому как больше нравится. Главное — чтобы оператору удобно было! Рядом с надписью «JCB» указатель угла подъема. Верхнее стекло снабжено не только защитной решеткой, но и дворником для работы в дождливую погоду. Опытный оператор может при желании выполнить



на телескопическом погрузчике даже акробатический трюк. Для этого необходимо загрузить стрелу и, не опуская аутригеры, начать выдвигать ее вперед. По мере выдвигания секций задняя часть машины начинает отрываться от земли. Оператор же поощряет этот отрыв подъемом стрелы. В итоге Loadall делает стойку на передних колесах, поднимая корму на 45°!

На стройплощадке такие акробатические этюды практического применения не имеют, зато на строительных выставках эффектно демонстрируют собравшимся прочность, надежность рабочего оборудования и возможность работы дизельных двигателей в экстремальных условиях.

Британская компания имеет целое подразделение — «Танцующие экскаваторы JCB», которое занимается

проведением различных шоу, где демонстрируются подобные и еще более сложные трюки.

Впрочем, не трюками едиными жива британская компания. Постоянный поиск новых технических решений приводит к тому, что JCB уже многие годы занимает лидирующие позиции в области инноваций среди производителей спецтехники.

Политика, заложенная еще основателем компания Джозефом Сирилом Бамфордом (Joseph Cyril Bamford), — «Не использовать две детали там, где можно использовать одну», способствует снижению себестоимости продукции и повышению надежности техники. Ведь, как известно, самая надежная деталь — та, которой нет: она никогда не сломается. Не стоит забывать, что у JCB деталей не просто меньше, они еще и по-другому сконструированы.

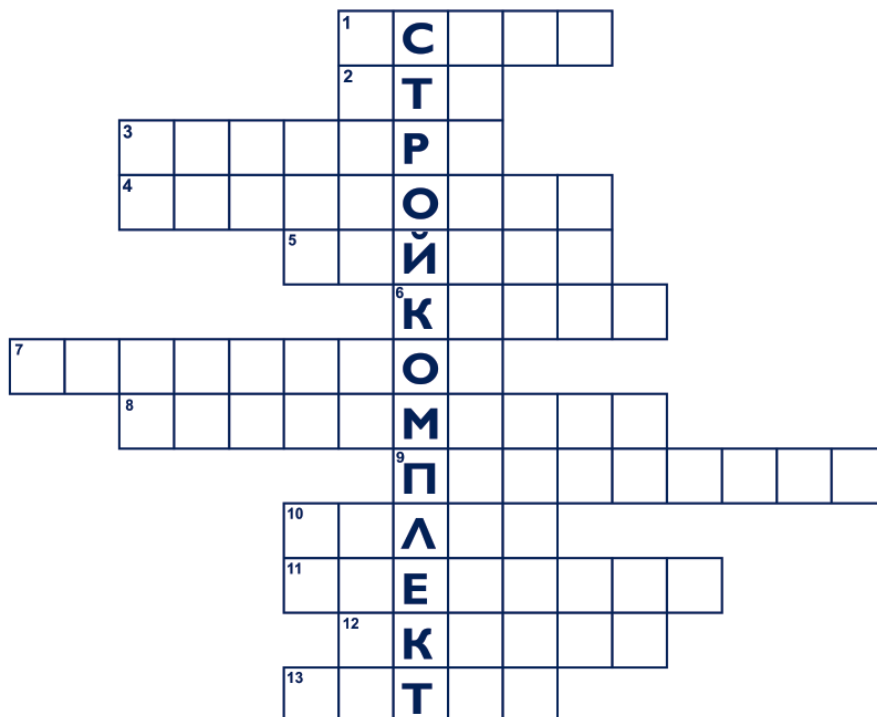
А семейная форма правления (компанией руководит сын Джозефа Бамфорда — Энтони Бамфорд) и стремление производить как можно больше комплектующих собственными силами обеспечивают непотопляемость английского производителя спецтехники в конкурентной борьбе с американскими и японскими концернами.



КРОССВОРД

Дорогие читатели, редакция газеты SKL Times предлагает вашему вниманию тематический кроссворд. Правильные ответы присылайте в нашу редакцию по адресу: jcb.marketing@skl.ru Победителя, которого определит голосование, ждет приз от SKL Times.

1. Начало ручья
2. Марка трактора изображенного на купюре в 200 донгов республики Вьетнам
3. Первый британец, удостоенный места в Зале Славы Ассоциации производителей оборудования
4. Машина для послойного срезания грунта, разравнивания и планировки
5. Компания, которая была вынуждена изменить свое название из-за того что в первоначальном иероглифе использовалось «несчастлиное число» мазков кистью
6. Спецтехника, создающая колебательные движения
7. Устройство, в котором механическая, химическая или тепловая энергии преобразуются в электрическую энергию
8. Приспособление, использующееся для нанесения ударов
9. Спецтехника для поднятия и транспортировки грузов
10. Российский производитель автобусов
11. Машиностроительная компания, создавшая первый в Европе гидравлический тракторный прицеп
12. Европейская фирма, на логотипе которой изображено мифическое существо
13. Марка российских бульдозеров



ЧИТАЙТЕ В СЛЕДУЮЩЕМ НОМЕРЕ SKL TIMES:

Открытие Техно-торгового центра JCB. 29 августа 2013 года компания «Стройкомплект» торжественно открывает самый крупный Техно-торгового центра JCB в Европе. Подробности в репортаже с места событий.

Тест-драйв фронтального погрузчика JCB.

«Предприятие «Стройкомплект» приняло участие в праздновании Дня города Омска.

День строителя в Магнитогорске. Экскаваторы JCB танцуют для строителей Магнитки.

Экскаватор-погрузчик JCB родом из 80-х работает на Урале



КОНТАКТЫ:

Адрес редакции: 624006, Свердловская обл., пос. Большой Исток, ул. Свердлова, 42/а
Телефон: (343) 311-12-11 (многоканальный)

Горячая линия JCB: 8-800-700-5-066 (звонки по России бесплатно)

Горячая линия SCANIA: 8-800-700-13-05 (звонки по России бесплатно)